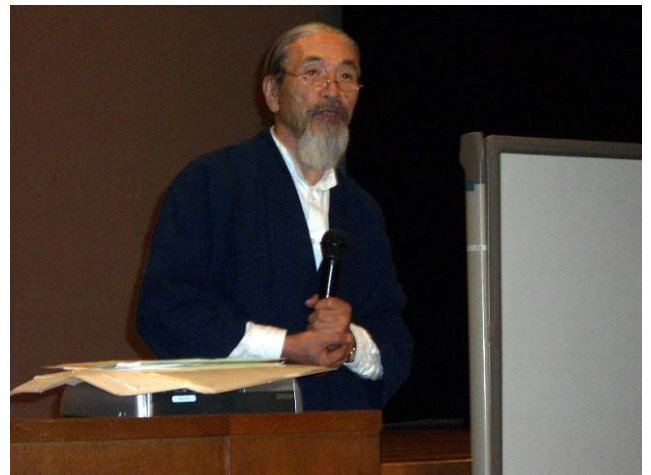


# ウッディチキン / 沖縄

## 『定例会レポート 13』

日	程	:	2006年5月10日(水) PM7:00~9:00
会	場	:	<b>サンセット美浜</b> 〒904-0115 沖縄県中頭郡北谷町美浜9番地1
講	習	:	PM7:07~9:07 伊藤代表挨拶「ウッディチキンの活動経過と今後の活動について」 久保華岡八氏「最高の美容師・美容室とは?~北川先生紹介」 <b>北川八郎先生「人生は学び」</b> <参加者約150名>
親睦	二次会	:	PM9:30~11:00 カフェレストラン <参加者約150名>



レポート作成

ウッディチキン総事務局  
谷口 隆

<http://woodychicken.com> [info@woodychicken.com](mailto:info@woodychicken.com)

●実行委員メンバー打ち合わせ

- ・講演会に先立ち、本日の進行打ち合わせを行った。
- ・受付はSOJのメンバー等が中心になり、お手伝いして頂いた。



◎SOJ 伊藤氏より開会の挨拶

- ・昨年6月に沖縄での初回を開催し、今年で2回目の例会です。
- ・賛同サロンも増えて、感謝しています。
- ・今回は北川八郎先生をお迎えしています。
- ・はじめに伊藤代表からウッディチキンの活動経過と今後の活動について説明して頂き、続いてバグジー久保先生にお話と北川先生の紹介をして頂きます。



# 1. 伊藤豊代表より 「ウッディチキンの活動経過と今後の活動について」

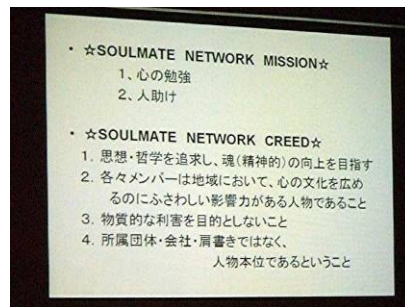
1. ウッディチキンとは、

- ・久保先生との出会いがあり、全国に凄い方がいますよと言うと、会いたいと言うことがきっかけで、会うことになり、会を作ろうと言うことになった。
- ・どんな会にしようかと相談し、出来るだけ人が入って来ない会にしようということになり、本を読む会にした。
- ・ウッディチキンは、日本語で言うと木鶏である。
- ・致知出版の中に木鶏会という勉強会があり、それを英語にしてウッディチキンにした。
- ・致知出版の藤尾社長には名前の断りを入れてある。
- ・純粋に「心の勉強」「人助け」を目的とし、美容師さんを対象としたソウルメイトが集まる会である。



2. イベント報告とこれからの予定

- ・今は、毎月地方に行き、立ち上げ会を行っている。
- ・過去のイベント写真、活動の経過をスライドで紹介。
- ・名古屋、京都、高知、福岡、東京、関西、札幌などでのイベント風景、熊本小国での断食風景等々



- ・関西ウッディでは2月末に感動接客コンクール、3月上旬にはハイパフォーマー座談会を行った。
- ・凄い熱気だった。
- ・ボランティア紹介キャンペーンも行っている。
- ・紹介者一人につき500円をチャリティする。
- ・3月からスタートして、既に23サロンくらいが参加してくれている。
- ・今年10月には、東京での全国大会で優秀店を表彰する。
- ・画像で、会則等の抜粋を説明した。
- ・本日は北川先生をお迎えして、お話を伺いますが、その前に1番弟子であるバグジーの久保先生からお話と紹介をして頂きます。
- ・それでは久保先生よろしくお願ひします。

## 2. 久保華園八先生より 「最高の美容師・美容室とは？ ～ 北川先生紹介」

### 1. 最高の美容師・美容室

- ・「最高の美容師・美容室って何でしょうか？」
  - ・再来率が100%であるということ。
  - ・そのためには3つのキーワードがある。
- ①予約率を上げる
  - ・内容が良いサロンは、予約率が高い。
  - ・労働時間を短縮すること。
  - ・そうしないと仕事に追われて、人格を磨くことが出来ない。
- ②紹介比率を上げる。
  - ・紹介で4回以上来店される確率は60%ある。
  - ・チラシの来店率は19%となっている。
  - ・チラシをまいて集客するのではなく、紹介で取っていくこと。
  - ・バグジーでは、6店舗で昨年7700名を集客した。1サロン1日4名くらいを紹介集客した。
  - ・紹介顧客様にその日の内に電話お礼するだけだが、それが効果がある。
- ③地域の人気を得る
  - ・地域にどれだけ貢献しているかが問われる。地域で人気の店になること。

### 2. もっと上がる方法

- ・従業員の定着率を上げること。
  - ・働いている職場に尊敬できる人がいるかどうかポイント。
- ・その尊敬できる幹部を作れるかどうか課題。
  - ・その方法は、リーダーは自分が尊敬出来る人になること。自分を整えること。
  - ・リーダーがそうなるための唯一の方法は、尊敬出来る人を持つこと。



### 3. 北川先生に教わったこと

- ・ウッディで本を読むことになり、北川先生著の「繁栄の法則」を読んでピンときた。
  - ・ファンをどれだけ作れるか？
  - ・今日は自分の尊敬する北川八郎先生をお呼びしているので聞いてほしい。
  - ・北川先生には、自分がいい気になって威張ってもスルー（受け流し）される。
- ・清水の池（せいすいのいけ）
  - ・今までの自分を信じられなくても、これからすることは信用できる。
  - ・清水の池を持ちなさいと言われた。
  - ・小さいことを少しでも続けていけば、自信が付いてくる。
  - ・うそも突き通せばうそでなくなる。
  - ・自分を整える「清水の池」を増やしていくこと。
- ・店を増やす？
  - ・ある時、店を増やそうと思うと話したら、先生は「なんで？」と聞かれた。
  - ・「増やせばお客様が喜ぶでしょう」と答えたら、「喜ぶのは自分だけでしょ！」と言われた。
  - ・自分に自信があるというのはまだ弱い人。
  - ・尊敬する人がいるから、自信を持って言うことが出来る。
- ・では、北川八郎先生を紹介します。

## 3. 北川八郎先生 講和 「人生は学び」

### 1. ウッディチキンについて

- ・以前は美容業界は、格付けだけが優先するところと思って偏見を持っていた。
- ・しかし、ウッディチキンのメンバーを見て、違う人達もいるのだなと考えを直した。
- ・ウッディチキンの人達はすごく勉強する。
- ・休みも勉強するのは驚きである。
- ・生きていることの意味を探ろうとしている団体である。



### 2. 拡大より充実を！

- ・組織は細胞分裂をしたがるものである。
- ・饅頭屋さんにおいて、アンを増やすと自然にお客様が増え、分裂拡大していくであろう。
- ・意図的にすると良くない。
- ・ありがとうを言うのは簡単。言ってもらえる側になりなさい。
- ・ある日、久保さんから1万語ありがとうと書かれたハンカチをもらったが、こんなもの要らないと捨てた。
- ・印刷したものをもらっても、嬉しいことはない。
- ・それから久保さんは心を込めた手書きでDMを出すようになった。
- ・自分は思想・法則を説くことは出来るが、実践に関しては伊藤さん、久保さん、大野さん北田さんの様に、実際に活動している人がいるので、一緒に活動している。

### 3. 心の喜び

- ・手法・哲学・決心（小さな悟り）を超えるものを目指しなさい。
- ・肉体の快はずぐ消えてなくなるが、心の喜びはいつまでも残る。
- ・人を好きになりなさい。
- ・笑顔になることをしてあげなさい。幸せをもたらす。
- ・久保さんは言う。「お客様をどうこうするのではなく、社長はスタッフにイキイキするように良くすれば、スタッフはお客様をイキイキさせる。」
- ・全てのお客様にウエルカムと思えること。
- ・「人は笑顔に集まり、怒りに散り行く」

### 4. 人生は学び

- ①してはならないこと
- ②しなくてはならないこと
- ③1つ失うと1つ得る。（怒りは人生から遠ざけよ！）
- ④いつまでも不安と怖れの人生を送らない。

### 5. 投げたものは必ず返ってくる！

- ・これは宇宙の法則である。
- ・自分の吐く言葉が最初に届くのは自分である。
- ・だから一番に自分に効果がある。
- ・指をさして言うと、3倍になって返ってくる。

### 6. 1つ失うと1つ得る

- ・タバコを止めると健康が得られる。
- ・嫌いをなくしなさい。
- ・人を嫌う人は人から嫌われる。
- ・苦情山積みの人生にしてはならない。
- ・楽しむ人生も、苦しむ人生も、自分で選ぶことが出来る。
- ・日本という素晴らしいところに生まれてきている。
- ・何をしに来たかを良く考えること。
- ・やり方（手法）を学ぶのではなく、心（哲学）を学ぶこと。
- ・美容界ではこの法則はすぐ効果が現れる。
- ・ウッディチキンは心の法則を目指している良い団体である。



## 7. 致知の人生

- ・王道を歩み続ける人たちは必ず落し物をする。人の心が分からなくなる。
- ・人生の中心軸を定めなさい。
- ・動機の純粹性に重きを置きなさい。心がぶれなくなる。

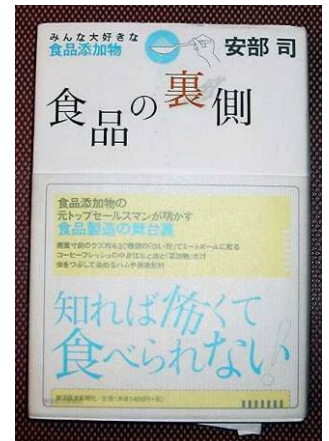
## 8. 食べ物

- ・30代までにきちんとした食事をしないと身体が傷む。
- ・穀物、野菜、海の物を摂りなさい。
- ・ベタベタの便が出る人は腸の吸収力が落ちている。
- ・タマゴ、牛乳、砂糖はいけない。
- ・パンならフランスパン、米なら玄米を食べるような生活をしなさい。
- ・水洗便所は、肉食民族が用いるように出来ている。(便が沈む)
- ・草食民族はポットン便所が向いている。



## 9. 本の紹介

- ・東洋経済新訪社、安部司著「食品の裏側」という本には食品の恐ろしさが書かれている。
- ・U社のコーヒーフレッシュは腐らない。添加物・防腐剤の塊である。
- ・カマボコ、チーズもおなじ。
- ・～～風味と書いてある食品は、全部ニセモノ。



## 10. 利より信を！

- ・利より信に生きること。
- ・この仕事を通して、人格を磨いて下さい。
- ・ありがとうございました。

北川先生！ 貴重なお話、ありがとうございました。

### ●平成18年（2006年）度の定例会日程<予定>

- <定例会> 6月14日：北海道 7月12日：神奈川 9月13日：三重  
 10月11日：東京 11月8日：名古屋  
 <イベント> 8月23～25日（水～金）：福井県 美容経営品質研究会<サマーカレッジ>受付中

### <NPO沖縄チャイルドサポートにて>



ありがとうございました。

これからも例会に参加してソウルメイトを増やし、交流を深めていきましょう！