

ウッディチキン／札幌例会

「例会レポート 116」

日 程	2016年6月15日(水)
会 場	『(株)菊池 スタジオ』 〒060-0002 札幌市中央区北2西2丁目1-5リージェントビル2階
参加者数	約53名（内県外5名）
講演会内容	PM19:00～21:30 ・ウッディチキン札幌支部部長挨拶 ・ウッディチキン伊藤豊代表の話 ・久保 華図八様 講演
親睦会	PM22:00～



ウッディキッチン事務局

文章・写真提供／向井 健介

ベストシーズンの札幌に総勢 53 名の仲間が集まりました！

日が落ちたらまだまだ寒いですが・・・

司会進行は、ALTI COR の津田拓也さんでした。



その1

ウッディチキン代表 伊藤さんからの挨拶&現状報告



・熊本地震について

今までの阪神大震災や東北の地震などの経験から2日後から動くことができました。

3つの大きな地震の経験が大きな気づきや学びを与えています。

これからも今までの経験を生かして、ウッディチキンのネットワークで迅速に対応出来るようにしていこう！

今後の支援について、6月4日に久保先生と現地に入り熊本メンバーの方と話し合いの場を作りました。

現状、まだまだ回復のめどが立っておらずブルーテントがたくさんあります。

家屋の被害状況を調べる審査員の数足りておらず、いまだ修繕するか否か前に進めない状況で家がある家族のところで生活をしているスタッフがいます。

とにかく足を運んでみて深刻さがより分かった・・・今後も募金活動を続けましょう。

5月末までに集まった180万円の使い道は、美容関係者で被害状況を3段階に分け直接手渡せるよう熊本メンバーに託しました。

・フィリピンボランティアについて

アヤタ族のブライダル支援について、7月に9人のメンバーで視察に行く
帰国後報告します。

ウッディメンバーは、誇り高き集まりであってほしい、どんな時でも弱者を救えるような志や行動をしていきましょう！

その3

講演 「みんなが『主人公』！ひとり光る・みんな光る」

- ・ひとりひとりを輝かせる～自主活性に繋げる仕組み～
- ・「顧客満足」と「社員満足」～社員が輝くとお客様の満足が生まれる～
- ・美容室の毎日“楽しい”風土づくり
- ・面白いと思う仕事をする



久保 華図八先生

プロフィール

売上げ・技術至上主義による経営危機に陥ったことから、“利”より“信”の経営哲学に転換。「経営の目標は利潤の追求ではない。追求すべきは顧客満足と従業員の働きがい」と考える。急成長を遂げ続ける見事な手腕は“美容業界のディズニーランド”と讃えられ、日本の名だたる優良企業が注目する。

久しぶりに、久保先生の講演を傾聴しました。

人の心をわしづかみにする内容。パワフルでいて、時に笑いあり
とにかく90分間あっという間でした！



「たった一つ平等なのは、24 時間という時間だけ・・・

その時間でしか差はできない。」

どんなに裕福だろうが貧困だろうが

どんなに高学歴だろうがなかろうか

どんなに健康だろうが大病しようが・・・

結果を出している人は、その時間の使い方が違う。

時間＝命 ということは使命感。が大切。

【アシスタント編】

つらい事をバネにするコツ。

高い目標設定をする、そして期日をつける。⇒周りにないを言われようが、小説の主人公は自分。

とにかく技術力(質)を身につける。⇒お金は、使ったらなくなるが身につけた技術は一生もの！

高い山ほど、風は強い。

朝早く起きる。+先輩に喜んでもらう。

この二つができるようになれば、必ずいい方向に進める。

ゴールのないマラソンはない。自分でゴールを決める。

【スタイリスト編】

業績が伸びない人は、技術力に問題あり。

再現性が高い仕事をする。(カット+パーマを磨く)

年間来店回数を伸ばす。

カウンセリング⇒聴く力＝提案力

「何かお困りのところはありますか？」と聴こう！

お客様に、元気と勇気を与えられる人間力

VIP 客に値引きは NG。FIX メニュー(裏メニュー)を提供する。

【人間性】

プライドが高く、誇りが低い より

プライドが低く、誇り高き人間力。

すばらしい人と出逢うと、すばらしい人になる。

人の喜びの中で生きていく。＝人を喜ばせるために生きていく。

その3

ウッドイチキン札幌支部リーダー ZEROHAIR 代表 温泉哲男さんによる挨拶
以上です。

ありがとうございました！

次回は、静岡でお会いしましょう！