

ウッディチキン／関西例会

「例会レポート 120」

日 程	2017年2月8日(水)
会 場	『ダリア関西 梅田スタジオ』 大阪市北区曽根崎-12-7 清和梅田ビル 7F TEL06-6948-8858
参加者数	約 85 名 (内県外 19 名)
講演会内容	PM18:00~20:00 ・ウッディチキン中部代表 ジグソー代表 川畑さん挨拶 ・関西活動報告 ・伊藤代表のお話 講演「継続・継承できる組織」 山本 晋爾様 (株式会社 RT) 木村 和彦様 (株式会社友美) 原田 雄一様 (株式会社 KIWA)友美グループ
親睦会	PM20:30~



ウッディキッチン事務局

文章・写真提供／向井 健介

<http://woodychicken.com>

info@woodychicken.com

気温5度、晴れ・・・

そんな中、80名強の仲間が集まりました。

今回の司会進行は、わかはやし美容室の若林さん！さすがキレッキレの進行でした。



関西代表挨拶 カルム川畑さん



関西ウッディ活動報告

・カットコンテスト 実行委員長 アシャヘア 下地さん

5年前から、開催しているコンテスト。1年目のスタッフから店長まで2つの部門で開催している。

スタイリング部門とカット部門、年々レベルが上がってきている。

モデルさんを確保しやすいように祝日の月曜日に開催している。

今年は、9月18日月曜日敬老の日で開催します！

・寺子屋 オブジェグループ 宮本さん

今まで3つのキャリア別で開催していたのを一つに分けました。

大阪と京都の2か所にし、キャリアの壁をなくし自分の読みたい本を持ち寄って共有したり、本のプレゼンをしています。より自主性が出て活性化してきた。

・S-WIN (シャンプーコンテスト) フリゼーア 松尾さん

シャンプーのレベル向上を通じて、サロンのレベルアップとアシスタントのプロ意識向上を目的にしています。参加サロンで、社内コンテストをして優勝者がサロン代表として参加しています。

ニューカマーの1年目の部門とそれ以上の部門にそれぞれ、バツシャンプーとサイドシャンプーに分けて

4つの部門で開催しています。競技時間は、13分としカウンセリングにも力を入れている。
あと、コンテスト前にサロンの親睦を含めて合同レッスンも開催している。

・青年部の取り組み パプス 関さん

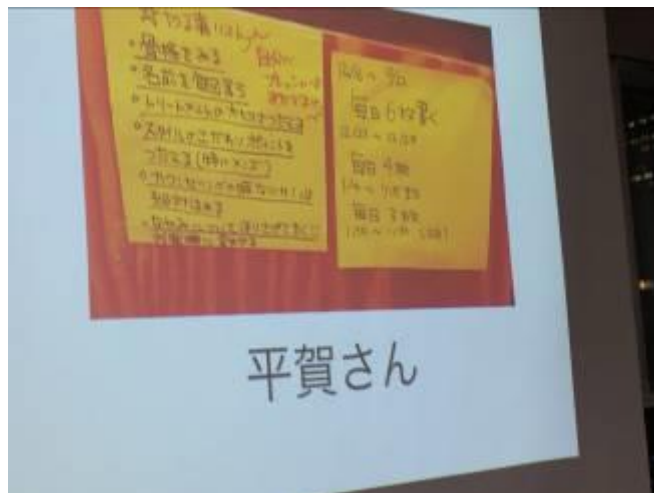
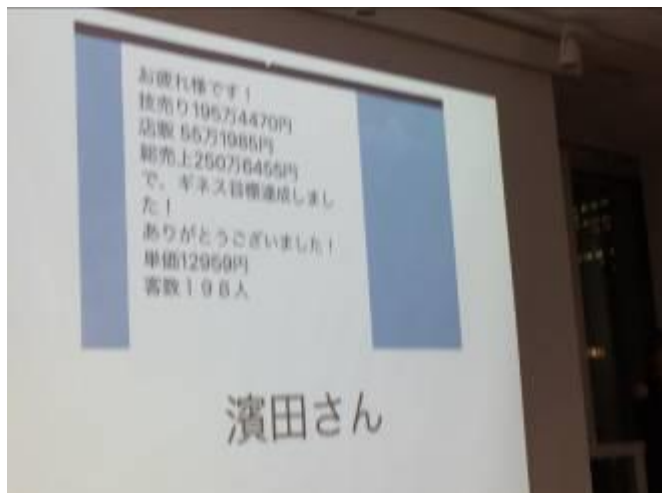
スタイリスト勉強会を開催している。目的は、もちろん売り上げアップ。

他サロンのスタイリストと交流することでいい刺激を受けている。

内容は、「リピート率」と「客単価」を中心に進めている。各部門で高業績を上げている方のプレゼンを聞きフィードバックして自分の行動を変えている。

実際に結果が出ている2名の方に報告してもらいました。

パプスの平賀さんと濱田さん（以下写真にて）



伊藤さんから活動報告

・フィリピンの活動報告

・中部の活動報告（孤児院に行ってクリスマスプレゼントを渡しに行ったり、カットをしている。）

・熊本支援の報告

まだまだ混沌とした状況が続いている・・・ やっと仮設住宅が進んできている状況です。

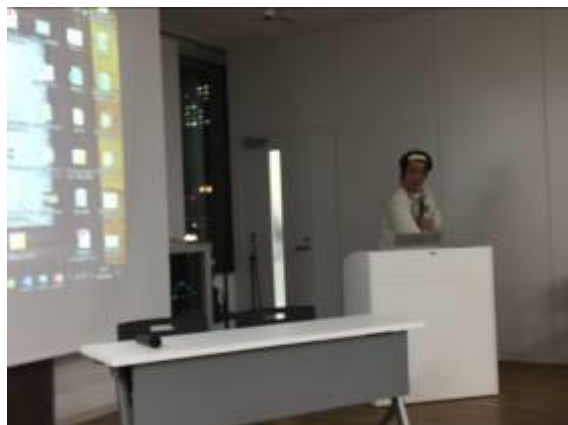
3月に久保先生と2回目の訪問をして直接募金を渡してくる。

・3つ星サロンについて

安心して継続的に雇用環境を実現しているサロンを認定する制度。

国が美容業界に外国人労働を認可するには、こういう信頼できる制度が今後必要になる。。

3つ星サロンが一つの足掛かりになるようウッディでも関わっていく。



講演 「継続継承できる組織」

株式会社友美 木村さん（友美グループの創設者）

株式会社 KIWA 原田さん（友美グループから独立した）

株式会社 RT 山本さん（2代目社長となり継続・拡大）

ナビゲーター 関西ウッディ カルムヘア 川畑さん

上記4名での対談方式でした。



株式会社 RT さんのご紹介

高知県高知市内に10店舗

人口77万人 全国で下から3番目の街

44年目で、おかげさまで何とか右肩上がり

現会長の高木さんが創業者で山本さんは2代目社長

山本さんが入社したのは、10周年のころでした。

2代目社長の引継ぎについて

高木会長が、50歳のころに四国88ヶ所お遍路の旅に出発。

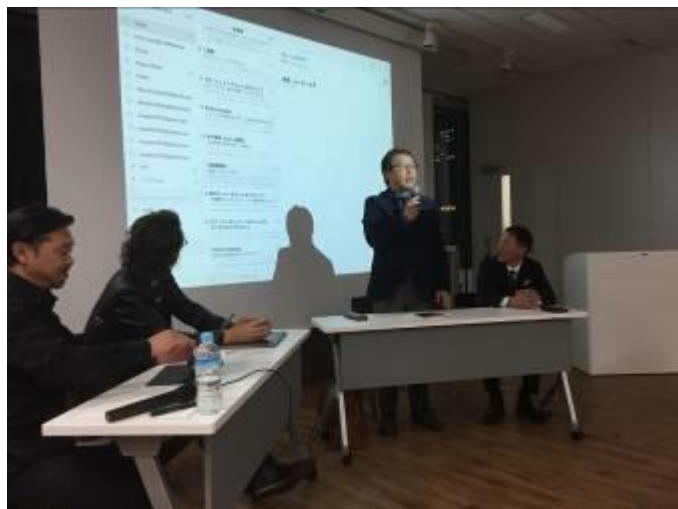
1ヵ月して帰ってきたときに、5名の幹部に誰かに社長を引き継ぎたいと告げる。

山本さんは5人の中で一番若かった・・・

独立するつもりだったので断り続けたが、最終的に2000年の春に引き受けた。

現在、スタッフ106名平均年齢28歳うち88名が女性その4割が子育て真っ盛り。

そこがRTの強みです。高知では「はちきん」と言って男4人分の強い女性という言い伝えが・・・



株式会社友美さんのご紹介

木村さんが創業者。元ディーラーの営業。

1992年創業で、当時ディーラーから美容室経営は珍しかった。

40歳でスタートして60歳でやめるつもりだった。

現在は、役職無しで株主のみ。

美容室直営14店舗、ネイルとアイの直営が13店舗

第1グループ店舗29店舗、第2グループ店舗23店舗

合計84店舗

初めから、独立させるためにスタートした。

統一看板ではないのでたくさんのブランドがある。

宮城県240万人、仙台市内100万人、仙台近郊に43店舗

NYにも直営店舗がある。

Q どうして社長についていこうと思ったか？

原田さん

店長がその店で独立する仕組みが新鮮だった。

将来性を感じた。

山本さん

2つあります。1つは、社長の口癖で「みんなの会社やから・・・」と言っていた。

2つ目は、独立か社長を引き継ぐか悩んでいた時、「男やったら、しんどい方選べ」と言われたことがある。

誰に言われたか忘れたがその一言が決め手になった。

Q 経営者になる決め手は？

木村さん

ありそうでないですね。

とにかく独立させたお店は、絶対に失敗できない。

そのことを一番強く思っていた。

5人ぐらい独立の成功者を育成すれば、あとは続くと思っていた。
とにかく直営店の身を削ってでも支える。

友美のシステム

株式譲渡方式

スタート時は、社長2名(木村さんと独立者)

株 65%は木村個人 35%は株式会社友美

利益が出れば、65%の株を簿価で譲渡する。

出店費用は、株式会社友美が出す。その家賃と内装代を月々支払ってもらう。

(スタート時は、銀行や不動産会社からの信用がないので..)

7年ぐらいで返済してから名義変更する。

とにかく濃い内容でした。あっという間の1時間30分..

普段は講演しない企画だったので貴重なお話をたくさん聞くことができました。

あり方・やり方・経営理念...

自分自身がどうしたいのか?と問われた気がいたしました。

この続きは、2次会会場で深夜まで続きました。

