



design by ANNA ITO

近未来型繁盛店システム
RaPoT Company

心の経営セミナー



圧倒的にシンカ（進化）をする！
～新時代へのサロンづくりは親密性を高める～

世の中がめまぐるしく変化していくなか進化していくサロンへ

新しい時代を迎えるにあたり過去を見直し固定概念を捨て、更なる飛躍をする為のキーワードは「圧倒的なシンカ（進化）をする」ではないかと思います。

それにはまず、足元を固める「親密性を高める」ことが大切。

親密性とは「お客様との強い結びつき」「スタッフ同士の約束・友情」「愛社精神」「忠誠心」「上司部下の信頼・尊敬」「人と人との絆」「感謝・恩の表現・考動」「サロン内の調和」「心を一つにして共に高みを目指す目標と完遂の精神」これらの眼には見えないけれどもサロン内の風土や文化、雰囲気に見ることがらを圧倒的にシンカさせるのです。

進化とは

今までの自分から生まれ変わり、新たな自分になっていくこと。新時代をリードしていくには「現状維持」でも「成長」でもなく進化していくことなのです。ラポットカンパニーは進化を目指します。

2021 年 ラポットカンパニーの

進化・深化・
新化・親化
シンカ はこれだ！

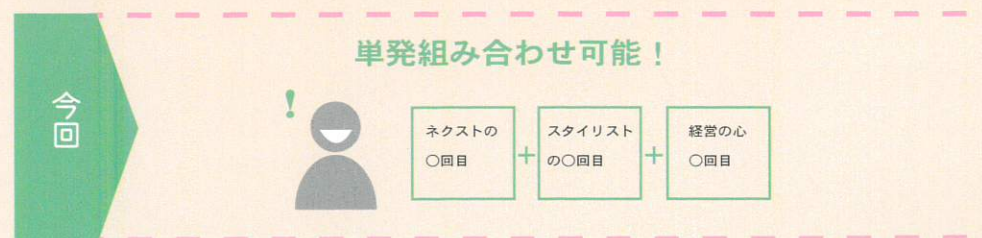
1 **単発で受講** が可能になりました！

2 **HP がリニューアル** しました！
書籍も WEB から購入可能になりました！クレジット決済対応！

3 **新コース & 新システム** ができました！
詳しくは p4-6 へ！



POINT ついに単発が受講が可能になりました！



今まで通りコースでまとめて申し込みたい方はコース受講がお得★

例えばネクストリーダー 2021 年コース（全 5 回）の場合・・・



POINT セミナーの申し込み&決済がラクに！

* WEB からのセミナー申し込みが簡単にできます！
→詳しくは p13 へ！

* WEB 又はセミナー会場での PayPay & クレジットカード対応始めました

* WEB からの書籍の購入も可能になりました

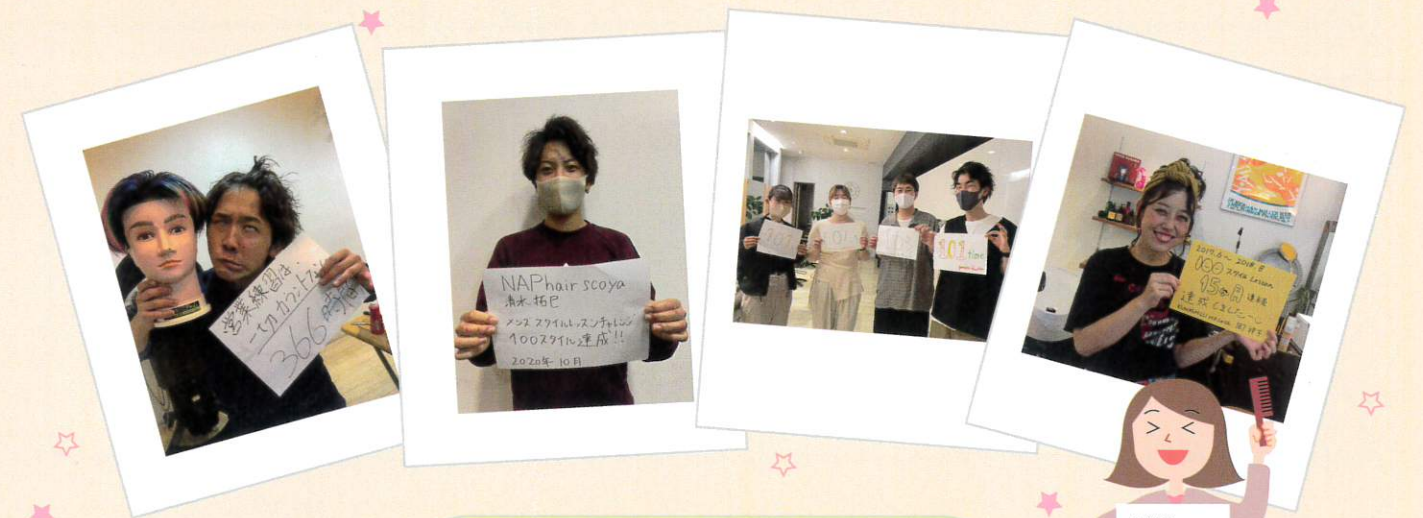
パソコン・スマートフォンから 24 時間注文可能！ ラポットカンパニー 検索



Instagram 心の経営セミナーで仲間と繋がろう！

『#100STYLE LESSON』『#100 時間レッスン』

Instagram に投稿して美容業界を盛り上げよう！



「#100 時間レッスン」「#100style lesson」
「#100 スタイル」「#100 スタイルレッスン」

世の中にどんな仲間がいるのか知ろう！繋がろう！高め合おう！

100
スタイル
レッスン
達成！

これぞ見える化！新システム導入！

親密性度アンケート (従業員満足度)

1店舗 ¥22,000(税込) / 分析アドバイス付き

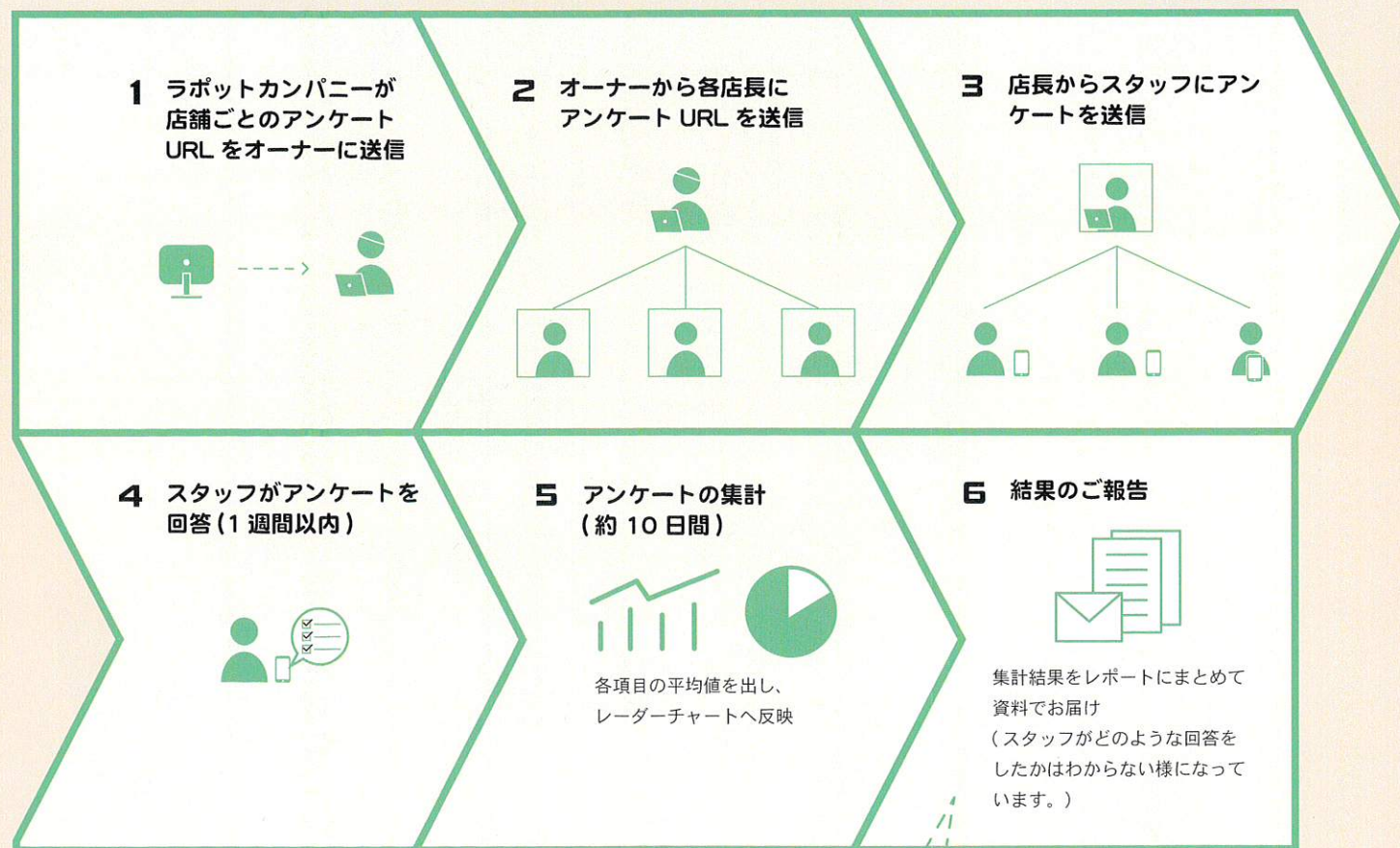
サロンの問題点を数値化すると・・・？

親密性度アンケート分析の目的は「従業員満足の追及による善きサロンづくり」。数値化することによって、サロン内の問題や幹部がレベルアップしていく為の課題などを発見する事が出来ます。親密性度アンケート分析でサロン内の見えない課題に気づき、今後の経営に役立ててみてはいかがでしょうか？伊藤豊の幹部ワンデー合宿とセットで申し込みも出来ます。
(※伊藤豊とのスケジュール調整が必要)

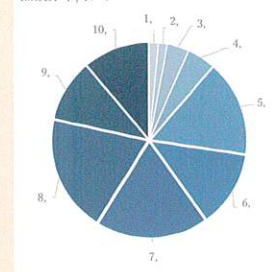
今の時代の人財育成はコレで合っているのか？

事前にスタッフの悩みに気づくには？

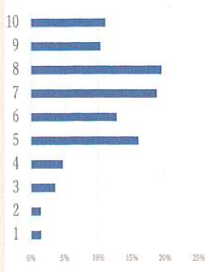
働き続けたいサロンとは？



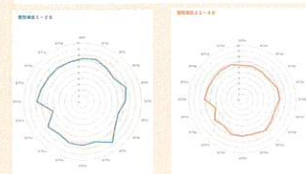
点数分布円グラフ



点数分布棒グラフ



あなたのサロンの、心の健康度は 7.0
あなたのサロンの、成長実感度は 7.2
あなたのサロンの、全社員満足度は 7.1
働きがい度 ★★
親密度 ★★



こだわりアンケート (顧客満足度)

1店舗又は1スタイリスト(モニター者数50~100名程度) ¥22,000(税込) / 分析アドバイス付き

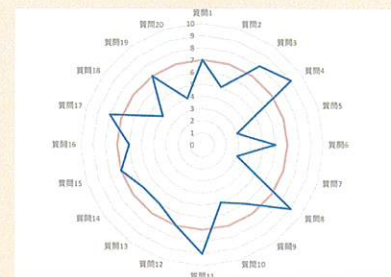
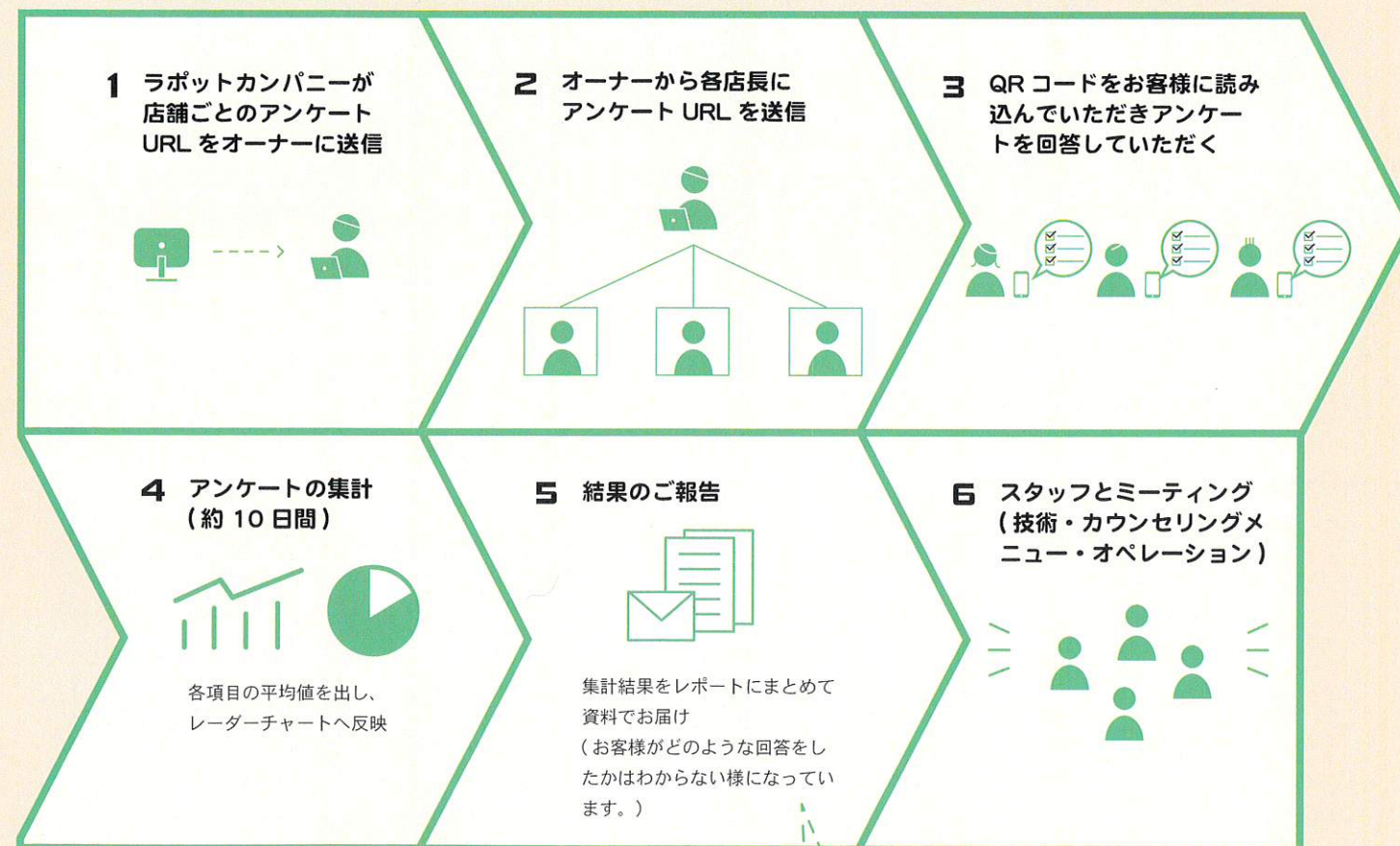
お客様の満足度は・・・？

こだわり接客アンケート分析の目的は、店舗やスタイリストのこだわり接客がお客様に伝わっているかを分析し、さらにレベルアップする事です。そして技術だけでなく接客やサービスなどの満足度を数値化する事で強みや改善点が見えてきます。アンケート分析であなたのサロンの「こだわり接客」を磨き育てましょう！伊藤豊の幹部ワンデー合宿とセットで申し込みも出来ます。
(※伊藤豊とのスケジュール調整が必要)

お客様が定着するサロンとは？

居心地が良くリピートしたいサロンとは？

店側の想いはお客様に届いているのだろうか？



技術満足度	6.4	★★★★★☆☆☆☆☆
接客満足度	5.8	★★★★★☆☆☆☆☆
空間満足度	7	★★★★★☆☆☆☆☆
来店後満足度	5.8	★★★★★☆☆☆☆☆

総合点
125 点
200 点中

合宿セミナー

講習詳細 | 全 1 回

2 日間 (4 食宿泊付き) で
¥66,000 (税込)

定員: 30 名

対象: ● 経営者 ● 幹部
● 店長

顧客満足度が高い
道頓堀ホテルで会食つき!

親密制度アンケート分析
1 店舗分つき

経営者のための合宿セミナー!

- ・ いと一流・美容業界の中期展望の解説
- ・ 親密制度アンケート分析による職場課題の共有
- ・ ここ 3 年間のサロン課題とは
- ・ スタッフに対する価値観教育
- ・ 幹部の育て方
- ・ 経営者としてやるべき事は何か?

ゲスト講師
橋本明元 氏



顧客満足度が高い道頓堀
ホテルで 4 食宿泊つき!

コロナ騒ぎの時期には多くの経営者の方々から電話があり相談に乗りました。経営者という立場になり、先行きが見えない時代に同じ価値基準で相談する相手が無い... そんな中 2021 年の心の経営セミナーでは新しく「全員参加! 心の経営」という価値観での一泊研修を行います。知識を吸収し、他のサロン経営者とディスカッションで気づき、自己の価値観・考え方を深める。部下指導力アップのコースとはまた違う内容で心の経営の深い部分を学びます。

大阪	セミナー内容		講師
新コース! 5/24 (月) 5/25 (火)	1 日目	2 日目	伊藤
	参加者紹介 ・ 目的の宣言 経営計画書とマネジメント	10:00 親密制度チェックシート分析 ディスカッション	
	昼食		
	・ 人が辞める問題 ・ 人材育成のレベルとは ・ あなたのサロンの教育改革 (DVD・ディスカッション)	経営課題と経営者の成長は 一致する	
	17:00	まとめ	
	18:00	解散	
	ビジョン実現シートを書く		
	19:00		
	会食	21:00	

2 日間のスケジュールは変更になる場合があります。

ネクストリーダー 2021 年 コース

講習詳細 | 全 5 回 (4 時間講習)

全 5 回料金 ¥66,000 (税込)
単発 1 回料金 ¥15,000 (税込)

定員: 70 名

対象: ● 経営者 ● 幹部
● 店長 ● スタイリスト

心の経営セミナーのメインコースです。

月刊ネクストリーダー誌の連載を初めて 13 年目。コロナ禍の最中に次々と価値観、対策、対処法を発信し続けていた伊藤豊の 2021 年へのメッセージは「圧倒的なシンカ(進化)をする!」です。今までの経営手法に拘らずに進化をする考え方、ネクストリーダー誌に発表し続けている時代・時期に合わせた新しい内容を細かく解説します。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
1 回目	5/10 (月)	5/11 (火)	13:30 ~ 17:30	新しい時代へ圧倒的な進化とは、どのようなことなのか。やっておくべき 6 項目を詳しく解説。	伊藤
				「逆境の中から、数々の改革と親密性を作り上げよう」コロナ禍を乗り越えて、圧倒的な強い組織を作り上げる時です。利他の精神と人間関係の親密性の帆を上げて、進化する為の課題を浮き彫りにします。	久保
2 回目	6/7 (月)	6/8 (火)	13:30 ~ 17:30	スタッフ教育の考え方ややり方が大きく変わり変革している今の時代に変えなければいけない教育と変えてはいけない心の教育について詳しく解説。	伊藤
				生涯顧客の創造 第 3 章 「一灯照隅」自分磨きは悩み多き世に調和する	大野
3 回目	7/5 (月)	7/6 (火)	13:30 ~ 17:30	3 年先を見据えた中期的な視点を持ち今を考える上でのヒントになる講義。永続経営の視点から事業継承、のれん分けや FC 制度、永く働ける職場環境の実現に必要なことは	伊藤
				理念共感経営とシャラク流シンカする教育	富田
4 回目	9/13 (月)	9/14 (火)	13:30 ~ 17:30	強く! 優しいサロンを創る 客層、客質戦略とこだわりメニュー	浜子
				「美しく生きる」を判断基準とし、追求する会社創りとスタッフ育成	山本
5 回目	10/18 (月)	10/19 (火)	13:30 ~ 17:30	2021 年の振り返りと 2022 年の予測、来年のサロン計画を立てる上でのヒントになる講義。映像や実例を交えながら伊藤豊が 4 時間かけて解説します。	伊藤

部下指導力をアップ 2 日間長時間セミナー

講習詳細 | 全 2 回 (8 時間講習) | 2 日間で ¥39,000 (税込) | 定員: 40 名 | 対象: ビレイ・ハイパーソフト・タカラベルモント・スカット・VID のコンピューターシステムが出るサロン対象

このコースは今年で 3 年目、年々進化して内容が充実しています。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容		講師
				1 日目	2 日目	
好評!	7/26 (月) 7/27 (火)	11/8 (月) 11/9 (火)	10:00 ~ 13:00	リーダー 8 つのスキル リーダーシップマネジメント 20 チェック表 数字の読み方 6 ヶ月計画 DVD	グループディスカッション ・客問分析と対等 ・客層メニューと対等 ・幹部に求められる成長行動	伊藤
			14:00 ~ 18:00	グループディスカッション ・客問の読み方 ・20 大数字 ・客層メニュー	個人ごと ・客層分析と対等 ・6 ヶ月計画アドバイス ・客層メニューアドバイス	

2 日間のスケジュールは変更になる場合があります。



自分自身が幹部に任命されたがうまく部下指導できない。



価値観が違う最近のスタッフをどのように指導していいかわからない。



精神論ではなく根拠がある売上アップの指導をしたい。



アドバイスを高めたい。

...という経営者・幹部の部下指導力をアップする為の 2 日間 8 時間長時間セミナー!

実際のシートを使い他店の幹部との意見交換ディスカッションをしながら幹部の皆さんが日頃抱えている部下指導への悩みなどを語り合い広い視野でのアドバイスを身に付けます。

(客数問題発見シート・20 大数字時経過表・三次元分析・客層とメニュー分析・失客レポート分析などを使用します。)

経営のこころ コース

講習詳細 | 全 2 回 (2 時間講習) | 全 2 回料金 ¥20,000 (税込) | 単発 1 回料金 ¥12,000 (税込) | 定員: 70 名 | 対象: 経営者・幹部・店長・スタイリスト

さらなるリーダー育成のコースです。

元祖心の経営、伊藤豊の経営哲学の師匠である山崎宣次先生の深い講義です。永く発展し続ける為の永続経営とは、一生働くスタッフと共に、いかに創り上げていくのか、職場造りと善き人生の法則を学べます。こういう深い経営が学びたかったと評判のコースです。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
1 回目	6/7 (月)	6/8 (火)	10:30 ~ 12:30	人生の成功に欠かせない「人間的能力」 最終的に、人生の成功とは、「人生に感謝」できる自分になることだと思います。この人生の成功に向かって、どのような「人間的能力」を獲得する必要があるのかを考えます。この講座は、若い人にとっても経営者にとっても、これからの人生を歩む上で参考になると思います。	山崎
2 回目	9/13 (月)	9/14 (火)	10:30 ~ 12:30	「私の師」ダスキン創業者 鈴木清一の教え 私の人生の師である鈴木清一に教わった、一人の人間として、あるいは経営について、鈴木清一との触れ合いを通して教えられていた、賢人の教えです。鈴木清一の優しい言動やさりげない言動の中に込められた奥の深さをお伝えしたいと思います。これまでの人生を通して偉大な先人から教えられてきたことを、皆様にも「おすそ分け」したいとの心境です。	

最新・給与体系・次世代評価システム

講習詳細 | 全 1 回 (4 時間講習) | 単発 1 回料金 ¥16,000 (税込) | 定員: 70 名 | 対象: 経営者・幹部・店長

経営者 & サロン役員の為の勉強会。新しい単行本「次世代評価システム」の内容。「働き方改革」週 40 時間労働への取り組みや退社スタッフ増加、引き抜きサロン拡大に対する対策は面談制度の充実。コロナ禍の最中でも業績を落とさなかったサロンの経営の縦軸横軸。

次世代評価システムなど DVD 付き

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
人気!	4/19 (月)	4/20 (火)	13:30 ~ 17:30	次世代評価システムとは「給与体系+教育+面談制度」人が育つシステム。トータルビューティーの時代の給与体系。働く女性の給与体系。のれん分け FC 独立制度の作り方など経営者・幹部のレベルアップの為の実例とシート類、社内規定など最新の資料を配布し学びます。	伊藤

やさしい数字 コース

講習詳細 | 全 1 回 (2 時間講習) | 単発 1 回料金 ¥7,000 (税込) | 定員: 70 名 | 対象: 経営者・幹部・店長・スタイリスト

数字は苦手・強くなりたい!

初心者から学べる数字の種類・見方、移動カルテの方法、客数問題発見シートの書き方など数字の基本を学べます。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
人気!	4/19 (月)	4/20 (火)	10:30 ~ 12:30	美容師が知っておくべき数字の基本。サロン分析の基本 3 大数字・5 大数字・7 大数字・10 大数字、スタイリストを伸ばす 20 大数字、レセプションの数字、アイリストの数字、ネイリストの数字、基本的な数字分析の方法を学べる勉強会です。	伊藤

スタイリストのハイフォーマーを目指せ！コース

講習詳細 | 全3回 (2時間講習) | 全3回料金 ¥24,000 (税込) | 単発1回料金 ¥9,000 (税込) | 定員: 70名 | 対象: ●スタイリスト ●メインアシスタント

スタイリスト売上を上げる為のノウハウを学ぶコースです。

📖 スタイリストノートつき

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
1回目	5/10 (月)	5/11 (火)	10:30 ~ 12:30	新・2021年に新しく作成した達人の壁理論を公開します。人生を切り拓く目標設定の方法。成功哲学から考案した潜在意識を活用するビジョナライジング。HopStepJumpシート・オセロの四隅シート・客数問題発見シート・25角形分析。「テイスト別客層別50スタイルレッスン」などのハイフォーマーを目指すうえで必要な学び。	伊藤
2回目	7/5 (月)	7/6 (火)	10:30 ~ 12:30	本気で『お客さまの生活を豊かにする』仕事をする！	土井
3回目	10/18 (月)	10/19 (火)	10:30 ~ 12:30	1年のサロンワークの締めくり12月商戦での最高記録への取り組みの実例と最終10項目チェック。2020年コロナ禍の年に最高記録を更新したハイフォーマーの実例と資料配布。	伊藤

スーパーアシスタントコース

講習詳細 | 全2回 (2時間講習) | 全2回料金 ¥14,000 (税込) | 単発1回料金 ¥8,000 (税込) | 定員: 70名 | 対象: ●アシスタント

美容師の職業を選んだ人にとってアシスタント時代は最も大切。より良い美容師人生を送るために大切な「あなたの最高記録」「道徳性」「仕事力」「向上心」「自立性」を学ぶコースです。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
1回目	5/10 (月)	5/11 (火)	18:30 ~ 20:30	頑張る時期は今。人生設計を考える。美容師人生はアシスタント時代の過ごし方で7割決まる。自分を変える100時間レッスン、デビュー後伸びるアシスタントの実話例。	伊藤
2回目	7/5 (月)	7/6 (火)	18:30 ~ 20:30	立ち居振る舞いと語彙力	土井

在りたい自分で生きる引き寄せセミナー

講習詳細 | 全1回 (2時間講習) | 単発1回料金 ¥10,000 (税込) | 定員: 70名

自分らしく生きると決めたあなたにお届けしたいセミナーです。

	大阪	東京	講習時間	セミナー内容	講師
オススメ！	9/13 (月)	9/14 (火)	18:30 ~ 20:30	量子力学や心理学の視点から詳しく解説し、あなたの能力を最大限に引き出しなりたい自分の世界を引き寄せます。	伊藤淳子

2021年セミナー INDEX 大阪

	4/19 (月)	5/10 (月)	5/24(月) 5/25(火)	6/7 (月)	7/5 (月)	7/26(月) 7/27(火)	9/13 (月)	10/18 (月)
10:30 ~ 12:30	やさしい数字	スタイリストのハイフォーマーコース①	経営者合宿	経営のこころコース①	スタイリストのハイフォーマーコース②	部下指導力アップ長時間	経営のこころコース②	スタイリストのハイフォーマーコース③
13:30 ~ 17:30	最新・給与体系・次世代評価システム	ネクストリーダーコース①		ネクストリーダーコース②	ネクストリーダーコース③	10:00 ~ 18:00	ネクストリーダーコース④	ネクストリーダーコース⑤
18:30 ~ 20:30		スーパーアシスタントコース①			スーパーアシスタントコース②		在りたい自分で生きる引き寄せセミナー	

2021年セミナー INDEX 東京

	4/20 (火)	5/11 (火)	6/8 (火)	7/6 (火)	9/14 (火)	10/19 (火)	11/8(月) 11/9(火)
10:30 ~ 12:30	やさしい数字	スタイリストのハイフォーマーコース①	経営のこころコース①	スタイリストのハイフォーマーコース②	経営のこころコース②	スタイリストのハイフォーマーコース③	部下指導力アップ長時間
13:30 ~ 17:30	最新・給与体系・次世代評価システム	ネクストリーダーコース①	ネクストリーダーコース②	ネクストリーダーコース③	ネクストリーダーコース④	ネクストリーダーコース⑤	10:00 ~ 18:00
18:30 ~ 20:30		スーパーアシスタントコース①		スーパーアシスタントコース②	在りたい自分で生きる引き寄せセミナー		

東京 4/20
あすか会議室

心の経営セミナー 2021 人気の秘密

人気の秘密①

魅力ある講師陣による多彩な講習内容



ベルウェイ研究所 代表

山崎 宣次

マーケティング戦略の構築から、マネジメントシステム開発など幅広い実績を持ち、講演なども多数実施している。



BAGZY 代表

久保 華図八

1961年生まれ。15歳から美容の道に進み23歳で独立、渡米。帰国後、北九州市に有限会社バグジーを設立。売上至上主義、技術至上主義を捨て、社員重視、お客様本意の経営を目指している。



株式会社 atelier OONO 代表

大野 勝次

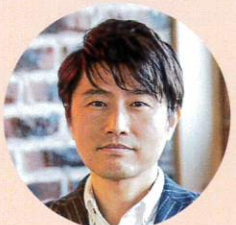
30年間で2000回以上にセミナーを担当。“心の時代”のサロンのあり方を社内外にむけて発信しています。*著書『カウンセリングは「聴くチカラ」で9割変わる』（髪書房）『リピーターがどんどん増える100の行動』（髪書房）



株式会社ヒュッゲ 代表

浜子 武史

1978年富山生まれ。山野美容専門学校卒業後、都内のサロンに11年間勤務し、2009年、夫人である真穂氏の故郷・静岡県富士市にHyggeを創業。ヒュッゲでしか出来ないこだわりのメニューで「お客様が喜び感動する美容室」「スタッフが成長できる美容室」を目指している。



シャラクグループ 代表

富田 欣成

富山最大のトータルビューティーサロンを含む美容室、ネイル、アキラッシュ、メンズ専門を21店経営。他成人式事業など地域にあった多角化を推進している。自己実現の人生設計と貯金の教育も新人から行い、プライベートも仕事も支援する企業文化としている。



株式会社 RT 代表

山本 晋爾

1966年岡山県出身。1982年ロイヤルたかぎ美容室（現 RT HAIR CREATION）入社。2000年から（株）RT 代表取締役社長を務める。現在、直営店7店舗・グループ店4店舗、総スタッフ数100名を有するヘアサロンを展開中。



株式会社ジェニック 代表

土井 隆弘

12年間メーカー勤務後「美を文化にする」志のもと2007年にラポットカンパニーに入社。2011年4月株式会社ジェニックを設立。一人ひとりの笑顔づくりのため「熱く」「永く」「楽しく」をモットーに心の経営共育を実践している。



ラポットカンパニー 代表

伊藤 豊

21年間のメーカー勤務後独立。現在は全国各地のサロンへ出向き経営指導他幅広い活動を行う。韓国でのセミナーも好評。“こころの経営”をテーマに自主活性型サロンづくり、コンピテンシーマネジメントを展開しています。

人気の秘密②

役立つ教材がずらり！

心の経営セミナーでは、明日から使えるオリジナルの教材が揃っています。資料を活用してセミナーで得たことをすぐに実践。



人気の秘密③

講習ごとに的確なアドバイス！

アシスタント～経営者の方まで今の自分にあったセミナー内容なので、今まさに必要な情報やアドバイスが満載です。



人気の秘密④

たくさんの人と話せる。

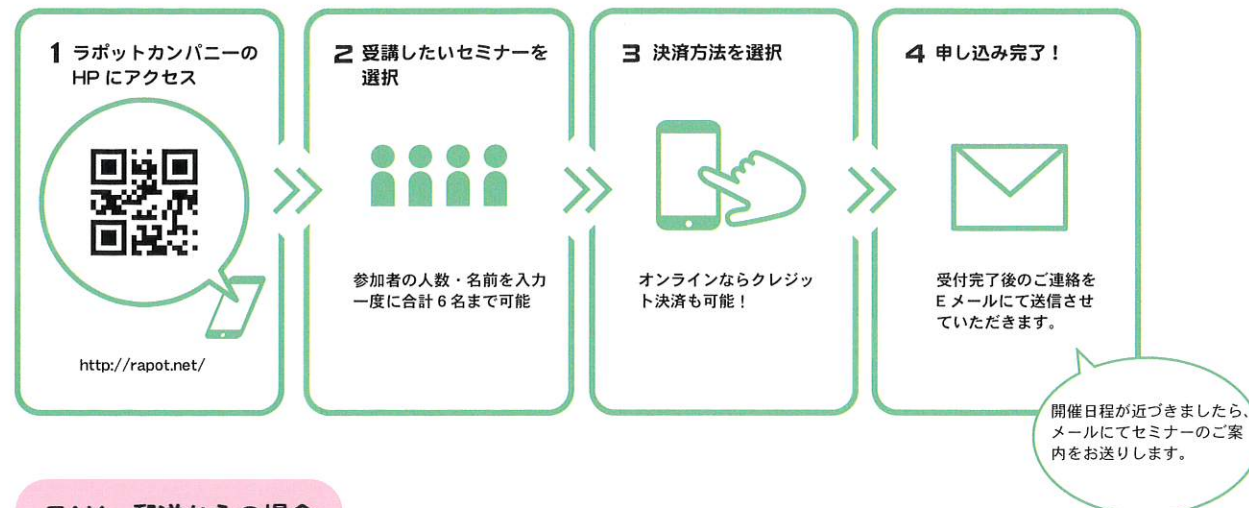
同じ志を持つ仲間との交流は宝物。たくさんの人と悩みを打ち明けたり励ましあったり！これが心の経営のセミナー最大の魅力です。



心の経営セミナー 2021 年

セミナー申し込み方法

WEB からの場合



FAX・郵送からの場合



セミナー会場

大阪 新大阪丸ビル別館 (JR 新大阪駅東口)	東京 フォーラムミカサ エコ (JR 神田駅)	東京 4/20 あすか会議室 (JR 神田駅・都営新宿線小川町駅)
-------------------------------	-------------------------------	---

2021 年度、新しい年を迎えるにあたり、ウディ会員の方の受講料 10%OFF 制度を廃止する運びとなりました。詳しくは有限会社ラポットカンパニーまでお問い合わせいただけます様、よろしくお願い致します。キャンセルポリシーについては、当社 WEB サイト (http://rapot.net) をご確認ください。申し込みいただいた時点で同意されたものとします。