



NPO法人ウッディチキン 令和5年3月度 中部例会ご案内



ウッディチキンは各々が自己を高めるために集まっている会です。教養を以って友を集めることを主旨としています。利を以って会する場ではありません。友人同士の相互啓発によってお互いの人格向上を目指しています。私達にあるのは限りない進歩向上の道です。その道を共有する仲間(ネットワーク)がソウルメイトネットワークです。そのネットワークは日本全国に広がっています。

＝ 開催 & 参加 要領 ＝

第一部 「ウッディアカデミー賞受賞&発表」 **第一部のみ ZOOM 参加可能です！**

○ウッディアカデミー賞とは、『この仕事やっていたよかった』『このお店で 働いて本当によかった』と思うように、スタッフを盛り上げようという企画です。チャレンジすることの中で感動的な出来事を起こし、それをみんなで共有することにより、善い雰囲気連鎖を作ることが目標で、スタッフの成長が目的です。

○今回は2022年12月リーグと2023年7月リーグ、参加費 1,000 円で開催しています。12 月リーグは、【スタイリスト部門 219 名】【アシスタント部門 14 名】【ビューティ部門 6 名】【チーム部門 5 店舗】の 4 部門から投票し、素晴らしい内容の方にそのストーリーと感じたことを発表していただきます。ウッディチキン代表 ラポットカンパニー代表 伊藤 豊

第二部 講演テーマ 「 買わなぐていいんだ (山形弁) 」

講師 茂木 久美子氏 株式会社グローバルゲンテン 代表 / 元山形新幹線車内販売員



山形県天童市生まれ。山形新幹線「つばさ」の車内販売員時代、1日50万円以上を売り上げる「車内販売のカリスマ」として多くのメディアに取り上げられ、全国の企業などからの講演依頼で、年間150回以上の講演を行う人気講師となる。車内販売を引退後は、企業研修やコンサルティングなどにも活動の幅を広げ、自身の体験から考案した「KARAWARI-殻割り-」という人財育成プログラムで、販売・サービス業を中心に働く人の意識改革や働き方の変革に力を注いでいる。

- ・1998年 山形新幹線「つばさ」の車内販売員となる
- ・2005年 山形ー東京 1往復半で売上53万円を記録(当時平均7万円程度)
- ・2006年 最年少でチーフインストラクターに就任 1300人の育成にあたる
- ・2010年 新庄ー東京片道にて売上54万円を記録更新
- ・2012年 車内販売員を引退し、講演・研修講師として独立
- ・2015年 グローバルゲンテンを設立
- ・2017年 新たな人財育成のカタチ「KARAWARI-殻割り-」を考案



開催日 : 令和5年3月8日(水)

受付開始:17:30～ アカデミー授賞式:18:00～

講演時間 19:00～20:00 懇親会 20:30～(近くの居酒屋)

会場 : ミツイ栄スタジオ 名古屋市中区栄 3-7-9 新鏡栄ビル 4F TEL 052-265-8300

参加費:セミナー 会員 4,000円 会員スタッフ 3,000円 非会員 5,000円

:懇親会 5,000円 **お申し込みの際懇親会への参加・不参加もご連絡下さい。**

申込み先:ナップヘア 安井重満 **申込締切 2月25日**

eメール naphair2679@gmail.com LINE ID : naphair