



RAPOT COMPANY COCORONO KEIEI SEMINAR

# 心の経営セミナー



スピード感と熱量がある改革  
～イノベーションリーダーを育てる～

# CONTENTS

## ～イノベーションリーダーを育てる～

2023年の春頃からようやくコロナ禍も明けた感じがあり  
外国人観光客も多く来日、日本国に活気が出てきました。  
それと同時に世の中の変化のスピードの速さに驚くばかりですね。  
日本は美容業界も含め海外へ目を向けて  
工夫・改善・改革のスピードを上げて発展していかなければなりません。  
昨年は伊藤豊が連載している月刊ネクストリーダー誌、  
月刊BOBでも韓国の美容業界の話題もたびたび触れ  
、またコロナ禍前から毎年心の経営セミナー受講の為に  
大阪のネクストコース受講に毎回ソウルから飛行機に乗って受講されている  
韓国の美容師の方々の勉強熱心ぶりに敬服するばかりです。  
2024年の心の経営セミナーでは、今こそ本気でサロン改革！  
エネルギーにあふれスピード感と熱量がある改革を実現するための方法、  
現代流のサーバント型リーダーシップを実現するため  
エフィカシーを高めて未来を変えるエネルギーに満ちたサロン創りの方法  
を実例で示しながら講義していきます。

P.3-4 ➡ コース・講師紹介

P.5-6 ➡ ネクストリーダーコース

P.7-8 ➡ スタイリストのハイパフォーマーコース  
スーパーアシスタントコース

P.9 ➡ やさしい数字  
次世代評価システムと給与体系～三層教育～

P.10 ➡ リーダーを育てる経営心理学

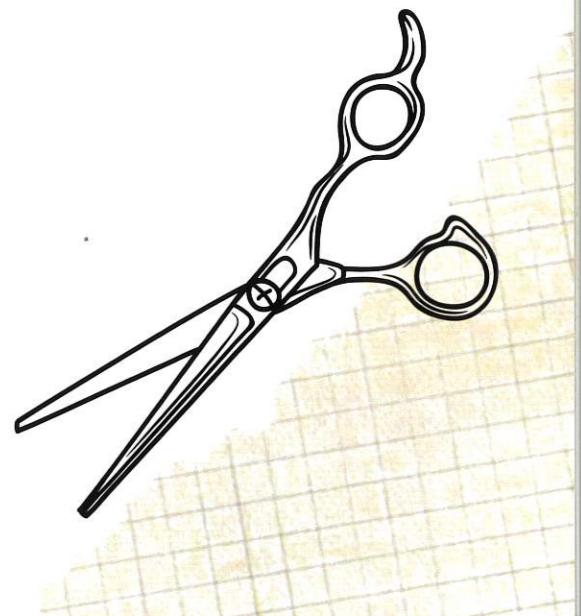
P.11 ➡ 部下指導力アップ二日間長時間セミナー

P.12 ➡ 集客アップSNSセミナー

P.13-14 ➡ コースまとめ

P.15-16 ➡ 書籍案内  
早見表

P.17-18 ➡ 申込み方法  
FAX申込み用紙



## コース・セミナー紹介

### ネクストリーダー コース

次世代のリーダーを育てる育成者向け  
コース



### スーパーアシスタント コース

「道徳性」「追求性」「人生設計」  
「お客様目線」など、アシスタント時  
代に知っておくべき講習



### 次世代評価システムと 給与体系～三層教育～

様々な給与体系や評価システムが学べ  
る！



### リーダーを育てる 経営心理学

スタッフの心を見える化することでそ  
れぞれのサロン・組織が持つヴィジョン  
が明確に！



QRコードを読み取って  
WEBから申込み可能！



### スタイリストの ハイパフォーマー コース

ハイパフォーマーを目指し売り上げを  
上げる為のノウハウが学べる！



### やさしい数字

全ての美容師、理容師が知っておくべき  
数字の基本！



### 部下指導力アップ 2日間長時間セミナー

新化した部下指導力をアップと課題解  
決の為の問答の二日間長時間セミナー



### 集客アップ SNSセミナー

SNSを基礎の基礎から学び集客アップ  
に繋がる活用方法を身につけられるセ  
ミナー！



## 講師紹介



BAGZY 代表  
久保 華団八



atelier OONO 代表  
大野 勝次



シャラクグループ 代表  
富田 欣成



NAPHair 代表  
安井 重満



株式会社シェニック 代表  
土井 隆弘



ラボットカンパニー 代表  
伊藤 豊



マインドセットコーチ 伊藤 淳子



心理アドバイザー 前田 千祐



グラフィックデザイナー  
直感コンサルタント  
塚本 安菜

## おすすめポイント

コース受講は  
最大11,000円お得



コースで申し込みたい人は  
コース受講がお得！

単発受講が可能



単発受講でお好きな組み  
合わせにできる！



ZOOM受講可能

全国どこからでも  
受講可能！



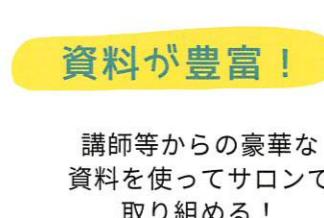
QRコードから  
簡単申込み

スマホやタブレットで  
QRコードを読み取って  
ネットから手軽に申し込み！



他のサロンの強み  
を知れる！

グループワークで他のサロン  
と情報を共有できる！



資料が豊富！

講師等からの豪華な  
資料を使ってサロンで  
取り組める！



# ネクストリーダーコース



あらゆる得意分野を持った講師達から学べる  
最先端の情報と実践的な経営のノウハウ

経営者・幹部・スタイリストの為のこころの経営セミナーのメインコースです。2024年ネクストリーダー誌に発表したテーマ《スピード感と熱量がある改革》～イノベーションリーダーを育てる～メンバーの強みを引き出すサーバント型リーダーシップ、成長主義、前年を超えて毎年成長進化するために、の内容と2024年1月号～12月号のネクストリーダー連載内容を詳しく講義し、大切にしなければならないこころの経営と時代の最先端の求人や教育、給与体系の進化、心の経営を実践し続ける進化し続けるゲスト講師を交えて実例をふんだんに盛り込み楽しく学べるコースです。

- ネクストリーダーコース4つのポイント
- あらゆる得意分野を持った講師たちから多様な視点での経営を学べる
  - 心のあり方と共に、具体的で実践的な経営のノウハウを学べる
  - 最新の情報やこれからの経営のあり方を学べ、今後の展望が見えてくるようになる
  - 他のサロンの情報を知り、他のサロンの人達と交流を持つことができる



zoom同時開催 \* zoom開催日は大阪公演のみとなっております。

## 開催日 全5回

4時間講習  
(13:30～17:30) 全5回コース料金  
¥66,000(税込)  
単発一回料金  
¥15,400(税込)

大阪 <b>5/13(月)</b> 東京 <b>5/14(火)</b>	1	大阪 <b>6/3(月)</b> 東京 <b>6/4(火)</b>	2	大阪 <b>7/1(月)</b> 東京 <b>7/2(火)</b>	3	大阪 <b>9/2(月)</b> 東京 <b>9/3(火)</b>	4	大阪 <b>10/21(月)</b> 東京 <b>10/22(火)</b>	5
--	---	--	---	--	---	--	---	--	---

## 講師紹介&講演内容

①回目・②回目・③回目・④回目・⑤回目

「スピード感と熱量がある改革～イノベーションリーダーを育てる～メンバーの強みを引き出すサーバント型リーダーシップ、成長主義、前年を超えて毎年進化成長し続けるために」

- 「2024年～最新の予測を含むこれからの中長期的な変化を解説」
- 「3年先を見越した中長期的なサロン発展の為のシナリオとシミュレーション（データによるスタイル育成）」
- 「サーバント型リーダーシップでサロンの発展、人財育成をするには」
- 「部下指導力の基本、面談の進化、心理学を応用した面談の方法」（伊藤 & 前田千祐）
- 「2025年のヒントになる内容」

経営の伝道師！

ラボットカンパニー 代表  
**伊藤 豊**

21年間のメーカー勤務後独立。現在は全国各地のサロンへ出向き経営指導他幅広い活動を行う。韓国でのセミナーも好評。“こここの経営”をテーマに自活性型サロンづくり、コンビテンシーマネジメントを展開している。



①回目

「NAPのリーダーと共につくる熱量とスピード感あるサロン改革」

大切にしなければならないお店の風土とスピード感をもっていかなければならぬサロンの改革を「心の経営セミナー」で学んだことをどのように実践しているか？ストーリーをもってお話しさせていただきます。今年のテーマは『みんなで会社の未来を描こう！寄添って一致団結』



サロン团结力はお任せ！

NAPHair 代表  
**安井 重満**

「チャレンジするお店」100時間レッスン100スタイルレッスンをやり続ける風土を持ち、その先に『成長主義』という考え方のもと、キャリアアップ、評価制度、面談、給与システムをつくり、近年は未来からサロンをつくることにチャレンジしている。

②回目

「永く働く企業文化づくりと87年続く老舗の挑戦経営」

創業87年、理美容師としてやりがいを持って働きながら、結婚し、子育てし、お孫さんもいる30年以上働く社員が多く働いています。その秘訣は何か？毎年毎年、挑戦していく老舗経営の取り組み事例を紐解いていきます。

未来設計のプロ！

シャラクグループ 代表  
**富田 欣成**

富山最大のトータルビューティサロンを含む美容室、ネイル、アイラッシュ、脱毛、メンズ専門店、振袖専門店を20店舗経営。地域にあった多角化を推進している。自己実現の人生設計と貯金の教育も新人から行い、人生設計を永く支援することを文化としている。



③回目

「生涯顧客の創造 第6章

\*価値づくり 絆づくり 人づくり」

再来指名客100%を目指す美容師「在り方」と「捉え方」と「やり方」お客様が満足する技術や接客はお客様自身の五感で感じるものであり「担当美容師の仕事への姿勢」が伝わり信用されやがて信頼につながっていくものです



カウンセリングのプロ！

atelier OONO 代表  
**大野 勝次**

1961年4月15日生まれ。東京都出身。30年間で2000回以上のセミナーを担当。2019年【atelier OONO】をオープン、常に現場力の質を高める改善に力を入れ、お客様のプライオリティを高くする事で半年先までの予約が満席状態の成果を残している。

④回目

「人材育成と風土改革」

大転換期にあって大切なことはいくつかあり、一つが人財育成です。時代に合った「主体性あるスタッフ」を育てる一方、技術レベルをさらにあげていかないといけない。もう一つが風土改革であり、「活気ある風土」を作るために必要な社風とは何かを共に考えていくべきだと思っております。また、当たり前ですが、リーダーの在り方なくして、この二つは達成できませんので、そこにも触れたいと思っています。

心をつかむ天才！

BAGZY 代表  
**久保 華四八**

1961年生まれ。15歳から美容の道に進み23歳で独立、渡米。帰国後、北九州にて有限会社バグジーを設立。売上至上主義、技術至上主義を捨て、社員重視、お客様本意の経営を目指している。



# スタイリスト売上アップカードーをを目指せ！コース



スタイリストノート付き！

思考の習慣を変え、人生を切り拓く目標達成の達人へ

伸びているスタイリストをさらに伸ばし、伸び悩みスタイリストのブレイクスルーを目的としたスタイリスト売上を上げるためのノウハウを学べるコースです。

特典：スタイリストノート

①回目

Hot Pepper集客アリ、ナシの事例、アシスタントが辞めてワンオペ営業になったサロンの事例など新しくなったスタイリストの成長の壁理論を解説

伊藤豊

- \*スタイリストの売上の伸び方が変わった！(新しい資料多数)
- \*学びを受け止める力、思考の習慣を変え人生を切り拓く目標設定の方法。
- \*成功哲学から考案した潜在意識を活用するビジョナライジング。
- \*SNS集客での実例とやり方。
- \*HopStepJumpシート・オセロの四隅シート・客数問題発見シート・25角形分析
- \*「スタイリスト100スタイルレッスン」「テイスト別客層別50スタイルレッスン」さらに上を目指すまでの必要な学び。

②回目

自主性から主体性へ：信頼残高を増やすスタイリストへ

土井

- ・理美容師の自己肯定感を高めると、お客様の生活を豊かにすること！
- ・プロフェッショナルの結果=熱量×ゴールがブレない
- ・指名力=技術単価に反映される
- ・年8回来店/45日サイクルのために、賞美期限がポイント
- ・成長著しいスタイリストは、意識してできることを愚直にやり続けている

③回目

年末商戦へ最終計画チェックと最新情報を提供

伊藤豊

- ぜひ自分の数字データを持参してください。希望者は当日分析します。
- \*12月商戦での最高記録への取り組みの実例と最終8項目チェック
- \*2024年版年末商戦までのガイドラインの説明と配布
- \*実際に数字を持参して参加者のリアルチェックと達成の為のアドバイス
- \*2023年に達成したスタイリストの実例資料配布

zoom同時開催 \*zoom開催日は大阪公演の日程のみとなっております。

**開催日 全3回** 2時間講習  
(10:30~12:30) 全3回コース料金 ¥26,400 (税込)  
単発一回料金 ¥9,900 (税込)

大阪 <b>5/13 (月)</b>	2	大阪 <b>6/3 (月)</b>	2	大阪 <b>10/21 (月)</b>	3
東京 <b>5/14 (火)</b>		東京 <b>6/4 (火)</b>		東京 <b>10/22 (火)</b>	



アシスタントノート付き！

頑張る時は今。

美容師人生はアシスタント時代の過ごし方で7割決まる

アシスタントにとって知っておくべき心の基本を学ぶ講習！

特典：アシスタントノート

①回目

アシスタント時代の心構えと過ごし方

伊藤豊

- より良い美容師人生を送るために大切なこと心の教育
- \*「あなたの最高記録」による向上心、集中力、忍耐力の心の基礎体力づくり
  - \*「道徳性」「仕事力」「自立性」アシスタントの壁理論
  - \*アシスタントノートの使い方
  - \*全国各地のスーパーアシスタントの実例
  - を学ぶコースです。頑張る時は今。人生設計を考える。美容師人生はアシスタント時代の過ごし方で7割決まる。自分を変える100時間レッスン、デビュー後に伸びるアシスタントの実例。

②回目

自主性から主体性へ：面白い仕事を積み重ね仕事を楽しくする

土井

- ・理美容師という職業価値を真剣に考える
- ・自己肯定感を高めるために必要なこと
- ・面白い「こと」を自らつくる仕事こそ個性が發揮される
- ・可愛がられる人間性を高める
- ・Z世代だから…昭和的な考えは…そんなの関係ねえ～ 😊 すべては自分次第！



誠実さと熱血！

12年間メーカー勤務後「美を文化にする」志のもと2007年にラボットカンパニーに入社。2011年4月株式会社シェニックを設立。一人ひとりの笑顔づくりのため「熱く」「永く」「楽しく」をモットーに心の経営教育を実践している。

zoom同時開催 \*zoom開催日は大阪公演の日程のみとなっております。

**開催日 全2回** 4時間講習  
(18:30~20:30) 全2回コース料金 ¥15,400 (税込)  
単発一回料金 ¥8,800 (税込)

大阪 <b>5/13 (月)</b>	1	大阪 <b>6/3 (月)</b>	2
東京 <b>5/14 (火)</b>		東京 <b>6/4 (火)</b>	



# スーパーアシスタントコース

# リーダーを育てる経営心理学コース



## やさしい数字

### サロン経営の11大数字・スタイリスト21大数字の基礎をしっかり学ぶ

**NEW**これから見込める新たな新規客「外国人比率」

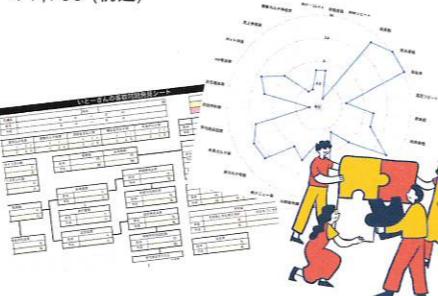
伊藤豊

全ての美容師・理容師が知っておくべき数字の基本。サロン分析の基本3大数字・5大数字・7大数字・10大数字に加えてコロナ禍が明けて「外国人比率」が増え、11大数字・スタイリストを伸ばす21大数字に進化しました。さらに続く物価の上昇を見ておくべき単価アップとリピート対策分析シート、サロン内の職種の多様化でレセプションの数字、アイリストの数字、ネイリストの数字などの基本知識と客数問題発見シート、20大数字経過表、三次分析表、客層とメニュー分析、スタイリスト特性分析などシート類による基本的な数字分析に方法を学べる内容です。

zoom同時開催 \*zoom開催日は大阪公演の日程のみとなっております。

**開催日 全1回** 2時間講習 単発一回料金 ¥7,700(税込)  
(10:30~12:30)

大阪  
**4/15(月)**  
東京  
**4/16(火)**



経営者＆サロン役員・幹部・独立開業する人の為の勉強！

### 次世代評価システムと三層教育 様々な給与体系や評価システムを学ぶ

**NEW**最新歩合制給与体系、基本給ベースの成長給与、  
アイリストネイリストの教育カリキュラム

伊藤豊

⑥ 特典：次世代評価システムと三層教育などDVD付き

経営者＆サロン役員・幹部・独立開業する人の為の勉強。資料だけでもお得な講習。  
単行本の「次世代評価システム」と新しい教育「三層教育」の内容。  
\*毎年進化している最新版の歩合制給与体系  
\*求人と教育の最新資料  
\*次世代評価システムとは「給与体系+教育+面談制度」人が育つ評価システム  
\*トータルビューティーの時代の給与体系。働く女性の給与体系。  
\*のれん分けFC独立制度の作り方  
\*「幹部教育」「スタイリスト教育」「アシスタント教育」の最新三層教育のシート類  
\*退社スタッフ増加、引き抜きサロン拡大に対する対策は面談制度の充実。  
\*らしさ(アイデンティティ)のあるサロン創りの為の職場ビジョンシート  
\*シナリオとシミュレーションシート(**NEW!**)  
など経営者・幹部のレベルアップの為の実例とシート類、社内規定など最新の資料を配布し学びます。

zoom同時開催 \*zoom開催日は大阪公演の日程のみとなっております。

**開催日 全1回** 2時間講習 単発一回料金 ¥17,600(税込)  
(14:00~16:00)

大阪  
**4/15(月)**  
東京  
**4/16(火)**

### 心理学と脳科学を活用したリーダーを育てるプログラム

個人と組織に成長型マインドセットを取り入れ、個人の夢、組織のビジョンを明確に設定し、組織の力を引き出しながら実現していきましょう！

①回目

#### 成長型マインドセットと脳のしくみ

成長型マインドセットを取り入れることにより、個人と組織のモチベーションは高くなります。人財育成には欠かすことのできないマインドセットと脳の仕組みをわかりやすく解説し、現場への落とし込み方をお伝えいたします。

②回目

#### 視野が広がる作戦会議

「努力をしているのに結果に結びつかない」  
「枠を外した改革をしたい」  
「個人や組織の夢を実現したい」  
そのような気持ちをお持ちの方に、必要なワークやプログラムをお伝えいたします。



心理アドバイザー  
伊藤 淳子

エステ講習活動と毎月全国でマイ  
ンドセットのセッション、セミナ  
ーを開催。自己価値を高め、自己  
表現をしていく女性を増やすため  
内側と外側の両方からアプローチ  
を行っている。

SNS・人間関係アドバイザー  
前田 千祐

3ヶ月で人間関係についての内容  
でアクセス数一万を超えるプログ  
ラムを開設。コーチングやセッション  
を行っている。

直感コンサルタント  
塚本 安菜

クリエイターをしながら、小さ  
い頃から持っている靈感を生か  
し直感コンサルタントとして、  
個人から企業のコーチング、ま  
た占い師としても活動してい  
る。

zoom同時開催 \*zoom開催日は大阪公演の日程のみとなっております。

**開催日 全2回** 2時間講習 全2回コース料金 ¥19,800(税込)  
単発一回料金 ¥11,000(税込)  
(10:30~12:30)

大阪  
**7/1(月)**  
東京  
**7/2(火)**

大阪  
**9/2(月)**  
東京  
**9/3(火)**

たくさんの職業がわかる  
このセミナー新化し続けています！

# 部下指導力アップ 二日間長時間セミナー

～数字分析と幹部問答～  
講師：伊藤豊

**大阪** 8月 8.6 火 10:00-18:00  
**東京** 11月 11.12 火 10:00-18:00  
 全2回 2日間で¥42,900(税込)



アドバイス力を高めたい



価値観が違うスタッフとの関わりに悩んでいます。



精神論ではなく根拠がある売り上げアップの指導をしたい。



幹部や育成者に任命されたが部下育成の仕方がわからない。

…という経営者・幹部・育成者の悩みに応え、他のサロンの同じ立場の方々とのディスカッションを通して新たな視点を取り入れ、実践例を学びます。部下指導力をアップするための2日間8時間の長時間セミナー！

アドバイス力が身に付くディスカッション



実際のシートを使い他店の幹部とディスカッションを通して幹部の皆さんのが日頃抱えている部下指導への悩みなどを語り合い、広い視野でのアドバイス力を身につけます。当日参加者に伊藤豊が今解決したサロンの課題（人の問題・売り上げの問題など）をヒアリング、その内容を即興で2日間の勉強に取り入れます。

## セミナーの内容



1日目

2日目

- |   |  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>リーダー8つのスキル</li> <li>リーダーシップマネジメント</li> <li>基本のシート</li> <li>客数問題発見シート</li> <li>20大数字経過表</li> <li>客層とメニュー</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>グループディスカッション</li> <li>課題と各サロンの分析</li> <li>幹部としての悩み解決</li> <li>幹部の成長の為の考動</li> <li>幹部が身につける心理学</li> <li>コーポレートコーチング</li> </ul> |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>～グループディスカッション形式～</li> <li>2:6:2分析</li> <li>コミュニケーション座標</li> <li>ヤル気とスキル分析と対応</li> <li>伊藤豊に聞きたい問答</li> </ul>        | <ul style="list-style-type: none"> <li>個人ごとの部下指導方法</li> <li>他店の幹部からのアドバイス</li> <li>部下指導と計画への落とし込み</li> <li>モチベーションアップ</li> </ul>                                     |
- 午前
- 午後
- NEW
- 2日間のスケジュールは変更になる場合があります。

\*事前に伊藤豊「問答」で聞きたいサロン課題のアンケートを実施します

\*他店の分析データを使用しますので、資料（客数問題発見シート・20大数字経過表・三次元分析・客層とメニュー分析・失却率分析）を事前にご用意をお願いします。おすすめのシステム（ビレイ・ハイパーソフト・タカラベルモント・スキット・VDのコンピューターシステム）

知らないともったいない！

フォロワー、新規顧客定着の為の

# 集客アップ SNS応用セミナー

¥6,600 (税込)  
4.15 月  
17:00~18:00

大阪講演  
ZOOM同時開催

セミナーテーマ

## SNSを通して信頼を築く

「SNSを通してお客様との信頼を築く」をテーマに、新規客からリピーターまで通用するインスタ活用のコツを伝授するSNSファン定着セミナーを開催いたします。人の目に止まるSNSの作り方が知りたい方、SNSを初めてみたけど効果を感じない方にもおすすめです。

セミナー内容

### 『SNSを通して信頼を築く』

ファンになっていただく、ということはお客様から信頼を得ることです。一時的にフォローをされてもいつのまにか外されている場合、インスタグラムの機能やコツを上手く活用出来ていないケースが多くあります。インスタグラムでコミュニケーションはかり、ファンを定着させましょう！

講師



前田千裕  
SNS・人間関係  
アドバイザー

塙本安菜  
グラフィック  
デザイナー

Instagramベース作り  
サポートパック

苦手な方のために、マンツーマンサポートもしています！

#### ▶サポート内容

- アカウント初期設計
- プロフィール作成
- 運用ノウハウ
- 進行管理方法
- ストーリーズ攻略方法
- アイコン添削
- ハイライト攻略方法
- インサイトの分析方法解説

¥55,000  
濃厚サポートパック

ハイライトデザインも承ります！

別途料金がかかります

## ネクストリーダー 2024 年 コース

**講習詳細** | 全 5 回 (4 時間講習) 13:30 ~ 17:30 | 全 5 回料金 ￥60,000 (税込 ￥66,000) | 単発 1 回料金 ￥14,000 (税込 ￥15,400) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
1回目 5/13(月)	2回目 5/14(火)	2024 年～最新の予測を含むこれからの時代の中長期的な変化を解説	伊藤
3回目 6/3(月)	4回目 6/4(火)	NAP のリーダーと共につくる熱量とスピード感あるサロン改革	安井
5回目 7/1(月)	6回目 7/2(火)	3 年先を見越した中期的なサロン発展の為のシナリオとシミュレーション	伊藤
7回目 9/2(月)	8回目 9/3(火)	永く働く企業文化づくりと 87 年続く老舗の挑戦経営	富田
9回目 10/21(月)	10回目 10/22(火)	サーバント型リーダーシップでサロンの発展、人財育成をするには	伊藤
		生涯顧客の創造＊価値づくり継ぐり人づくり	大野
		部下指導力の基本、面談の進化、心理学を応用した面談の方法	伊藤 前田
		人材育成と風土改革	久保
		2025 年のヒントになる内容	伊藤

## スタイリストのハイパフォーマーを目指せ！コース

**講習詳細** | 全 3 回 (2 時間講習) 10:30 ~ 12:30 | 全 3 回料金 ￥24,000 (税込 ￥26,400) | 単発 1 回料金 ￥9,000 (税込 ￥9,900) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
1回目 5/13(月)	2回目 5/14(火)	ハイパフォーマーを目指す最新理論と計画の立て方	伊藤
3回目 6/3(月)	4回目 6/4(火)	自主性から主体性へ：信頼残高を増やすスタイリストへ	土井
5回目 10/21(月)	6回目 10/22(火)	年末商戦へ最終計画チェックと最新情報を提供	伊藤

## スーパーアシstant コース

**講習詳細** | 全 2 回 (2 時間講習) 18:30 ~ 20:30 | 全 2 回料金 ￥14,000 (税込 ￥15,400) | 単発 1 回料金 ￥8,000 (税込 ￥8,800) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
1回目 5/13(月)	2回目 5/14(火)	アシstant 時代の心構えと過ごし方	伊藤
3回目 6/3(月)	4回目 6/4(火)	自主性から主体性へ：面白い仕事を積み重ね仕事を楽しくする	土井

## やさしい数字

**講習詳細** | 全 1 回 (2 時間講習) 10:30 ~ 12:30 | 単発 1 回料金 ￥7,000 (税込 ￥7,700) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
4/15(月)	4/16(火)	サロン経営の 11 大数字スタイリスト 21 大数字の基礎を シッカリ学ぶ＊これから見込める新たな新規客「外国人比率」	伊藤

## 次世代評価システムと給与体系～三層教育～

**講習詳細** | 全 1 回 (2 時間講習) 14:00 ~ 16:00 | 単発 1 回料金 ￥16,000 (税込 ￥17,600) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
4/15(月)	4/16(火)	様々な給与体系や評価システムを学ぶ	伊藤

## 部下指導力アップ二日間セミナー～数字分析と幹部問答～

**講習詳細** | 全 2 回 (8 時間講習) 10:00 ~ 18:00 | 2 日間で ￥39,000 (税込 ￥42,900) | 定員: 40 名 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
8/5(月) 8/6(火)	9/11(月) 9/12(火)	新化した部下指導力アップと課題解決の為の問答の 二日間長時間セミナー	伊藤

## リーダーを育てる経営心理学 コース

**講習詳細** | 全 2 回 (2 時間講習) 10:30 ~ 12:30 | 全 2 回料金 ￥18,000 (税込 ￥19,800) | 単発 1 回料金 ￥10,000 (税込 ￥11,000) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	東京	セミナー内容	講師
1回目 7/1(月)	2回目 7/2(火)	成長型マインドセットと脳のしくみ	伊藤淳子 前田千祐 塚本安菜
3回目 9/2(月)	4回目 9/3(火)	視野が広がる作戦会議	

## 集客アップ SNS セミナー

**講習詳細** | 全 1 回 (1 時間講習) 17:00 ~ 18:00 | 単発 1 回料金 ￥6,000 (税込 ￥6,600) | 定員: 70 名 | zoom 同時開催 \*1 | 詳細はコチラ▶ | QRコード

大阪	セミナー内容	講師
4/15(月)	SNS を通して信頼を築く	前田千祐 塚本安菜

# BOOK

人気書籍オンライン購入可能



今、この時代にこそ必要な  
ノウハウや知識も学べる  
美容師のための本シリーズ



セミナー会場にて見本を閲覧できます。  
会場またはメール、お電話にて学びたい内容、自分に必要な内容、おすすめなどお気軽にお尋ねください。

お申込み  
お問合せ

WEBフォームまたはお電話にてお申込みください  
**06-6777-5093**

有限会社ラポットカンパニー

ラポットカンパニー

<https://rapot.net>

ご購入は  
こちら！



## 2024年セミナー INDEX 大阪

4/15 (月)	5/13 (月)	6/3 (月)	7/1 (月)	8/5(月) 8/6(火)	9/2 (月)	10/21 (月)
10:30 ~ 12:30	やさしい数字 マーコース①	スタイリストの ハイパフォーマーコース②	スタイリストの ハイパフォーマーコース③	リーダーを育てる 経営心理学 コース①	二日間 - 数字分析と 幹部問答	リーダーを育てる 経営心理学 コース②
13:30 ~ 17:30	次世代評価 システムと 三層教育	ネクストリー ダーコース①	ネクストリー ダーコース②	ネクストリー ダーコース③	10:00 ~ 18:00	ネクストリー ダーコース④
18:30 ~ 20:30	集客アップ SNS応用編 セミナー	スーパーアシス タントコース①	スーパーアシス タントコース②	14:00~16:00	スーパーアシス タントコース③	スーパーアシス タントコース④

## 2024年セミナー INDEX 東京

4/16 (火)	5/14 (火)	6/4 (火)	7/2 (火)	9/3 (火)	10/22 (火)	11/11(月) 11/12(火)
10:30 ~ 12:30	やさしい数字 マーコース①	スタイリストの ハイパフォーマーコース②	リーダーを育てる 経営心理学 コース①	リーダーを育てる 経営心理学 コース②	スタイリストの ハイパフォーマーコース③	二日間 - 数字分析と 幹部問答
13:30 ~ 17:30	次世代評価 システムと 三層教育	ネクストリー ダーコース①	ネクストリー ダーコース②	ネクストリー ダーコース③	ネクストリー ダーコース④	10:00 ~ 18:00
18:30 ~ 20:30	スーパーアシス タントコース①	スーパーアシス タントコース②	14:00~16:00	スーパーアシス タントコース③	スーパーアシス タントコース④	スーパーアシス タントコース⑤



LINE 公式アカウント  
はじめました

セミナーの開催や  
最新情報、伊藤豊  
の書籍情報を定期的にお届け！

QRコードから友だち追加

LINEアプリの「友だち追加」→「QRコード」から  
右のQRコードを撮影しご登録ください。

ID検索から友だち追加

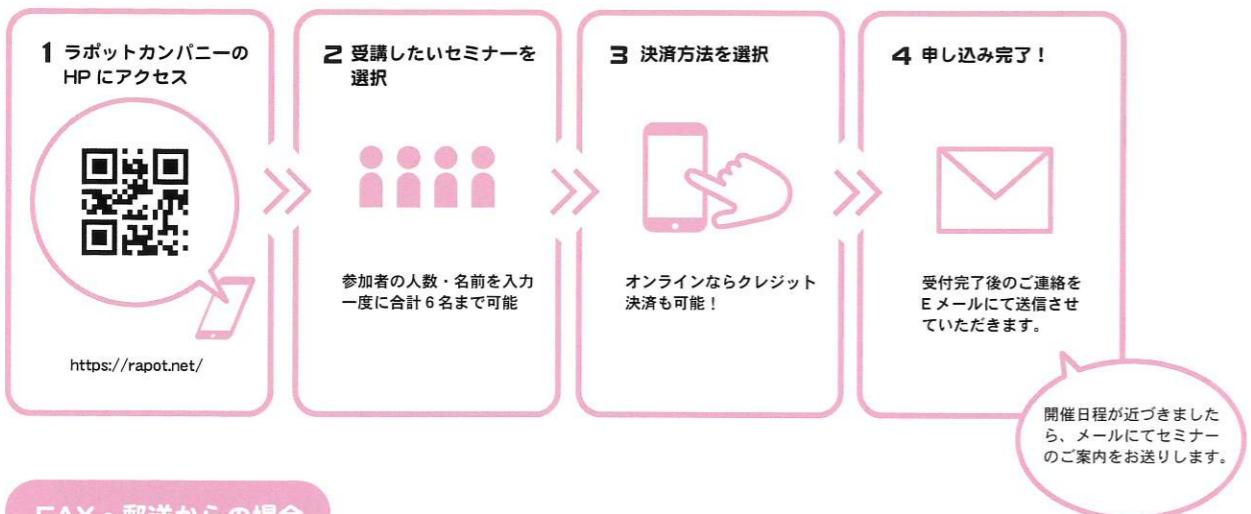
LINEアプリの「友だち追加」→「ID／電話番号」で  
右記のIDを入力しご登録ください。

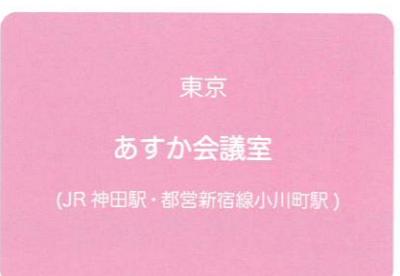


LINE ID  
@080qmfxo

**FAX 06-6777-5133**

心の経営セミナー 2024年 セミナー申し込み方法

**WEBからの場合**

**FAX・郵送からの場合**

**セミナー会場**


キャンセルポリシーについては、当社 WEB サイト (<https://rapot.net>) をご確認下さい。申し込みいただいた時点で同意されたものとします。

**A. やさしい数字コース**
**B. 次世代評価システムと三層教育**
**C. ネクストリーダーコース(全5回すべて)**

C-①ネクストリーダーコース(1回目単発)

C-②ネクストリーダーコース(2回目単発)

C-③ネクストリーダーコース(3回目単発)

C-④ネクストリーダーコース(4回目単発)

C-⑤ネクストリーダーコース(5回目単発)

**D. 部下指導力アップ二日間セミナー**
**E. スタイリストコース(全3回すべて)**

E-①スタイリストコース(1回目単発)

E-②スタイリストコース(2回目単発)

E-③スタイリストコース(3回目単発)

**F. アシスタントコース(全2回すべて)**

F-①アシスタントコース(1回目単発)

F-②アシスタントコース(2回目単発)

**G. リーダーを育てる経営心理学**

G-①リーダーを育てる経営心理学(1回目単発)

G-②リーダーを育てる経営心理学(2回目単発)

**H. 集客アップSNSセミナー(大阪・zoomのみ)**

上記セミナーコースより選択コース記号をお書きください。

(※全回数と単発選択両方ございますのでお間違えないようお気を付けください。)

ふりがな	お名前	大阪	東京	Zoom	希望コース記号
------	-----	----	----	------	---------

ふりがな	お名前	大阪	東京	Zoom	希望コース記号
------	-----	----	----	------	---------

ふりがな	お名前	大阪	東京	Zoom	希望コース記号
------	-----	----	----	------	---------

ふりがな	お名前	大阪	東京	Zoom	希望コース記号
------	-----	----	----	------	---------

ふりがな	お名前	大阪	東京	Zoom	希望コース記号
------	-----	----	----	------	---------

何でこのセミナーをお知りになられましたか？ 1、ホームページ 2、雑誌広告 2、Web広告 3、SNS 4、以前から知っていた

サロン名			
請求書先・会場案内送付先 ご住所 ご連絡先	〒	TEL ( )	FAX ( )
		—	—
		E-MAIL	

FAXでお申し込みの方はこちらを印刷してご使用ください。