

ウッディチキン／沖縄例会

「例会レポート 118」

日 程	2016 年 11 月 9 日(水)
会 場	『宜野湾ベイサイド情報センター』 沖縄県宜野湾市宇地泊 558-18 TEL098-942-8415
参加者数	約 45 名（内県外 8 名）
講演会内容	PM19:00～21:00 ・ウッディチキン東京代表 ブリング代表 大野さん挨拶 ・ウッディチキン伊藤豊代表の話 講演「ハイパフォーマー ママさん美容師の働き方」 坂 好恵 様（有限会社ベルモード）
親睦会	PM21:00～



ウッディチキン事務局

文章・写真提供／向井 健介

<http://woodychicken.com>

info@woodychicken.com

前日は快晴だった沖縄ですが、当日は少し肌寒く南国の秋を感じました。
今回は、東海のピラニアことベルモードの坂 好恵さん(バンヨシエ)さんの講演でした。
とてもパワフルな講演で、沖縄メンバーも最後のディスカッションで熱く語り合っていました！
司会は、沖縄ウッディ代表の伊藤さんが進めてくれました。

伊藤代表挨拶



・3月に高知で、幹部以上のメンバーで大人の寺子屋を開催した。

・熊本地震について

今までの阪神大震災や東北の地震などの経験から2日後から動くことができた。

3つの大きな地震の経験が大きな気づきや学びを与えています。

熊本の地震で、なんと200トンもの物資が1週間で集まった。博多の池田建設さんが協力してくれた。

これからも今までの経験を生かして、ウッディチキンのネットワークで迅速に対応出来るようにしていこう！

今後の支援について、6月4日に久保先生と現地に入り熊本メンバーの方と話し合いの場を作りました。

現状、まだまだ回復のめどが立っておらずブルーテントがたくさんあります。

家屋の被害状況を調べる審査員の数足りておらず、いまだ修繕するか否か前に進めない状況で家がある家族のところで生活をしているスタッフがいます。

とにかく足を運んでみて深刻さがより分かった・・・今後も募金活動を続けましょう。

5月末までに集まった180万円の使い道は、震災で全壊したスタッフ3名の方に30万ずつ手渡しました。

・フィリピンボランティアについて

アエタ族（原住民族）のブライダル支援

アエタ族という民族は、人口5万くらいのフィリピン先住民族で今から約400年前までは低地に住み暮らしていましたがフィリピンをスペインが植民地支配した際に争いを避け山に移住して山に住み狩猟と移動式焼き畑農法により暮らしていた民族です。

ところが1991年のピナトゥボ火山の大噴火で山に住めなくなり町に降りてきました。

ピナトゥボ大噴火とはどれくらい大きな規模だったかというと噴火の火山灰が60メートルつもり、その煙は地球1周し地球の温度が1年間0.5度下がったといわれるくらいの大噴火です。当然のことながら避難しなかったアエタ族の民も多く亡くなりました。噴火によって失った森林には獲物もいなくなり、街で何とか生計を立てなければなりません。ところが色黒、低身長、ちりちりの髪の毛…、言葉も違えば生活習慣も違う山の民…、彼らを待ち受けていたのは差別でした。最低限の賃金すらもらえない、最低層の貧民になり、ゴミ拾いや建築作業、物乞い…、生き残るための石にしがみつくような生活をしてきました。

噴火から25年を経て、山の生活を知らない若い世代のアエタが育っています。言われなき差別に耐え、わずか

な賃金を貯めて人並みの生活をしようと奮闘しています。

そんな若いアエタ族も華やかな結婚を夢見るようになりました。ところが一般的なウェディング関係の業者はアエタ族を敬遠します。十分な支払いが期待できないこと、何よりも汚いと思われるアエタにウェディングドレスを貸す業者はありません。…ならば、自分たちで貸衣装を開業しよう！アエタ族のためのウェディングをプロデュースしよう！そんなコンセプトで小さな貸衣装屋ができました。この貸衣装屋の前身はアエタ開発協会という NGO です。最盛期は数千のアエタが集い、自らの権利を主張し、時の政府と戦ったアエタ族による自助組織です。時の流れと共に活動の規模と資産は小さくなり、今現在はこの貸衣装屋のみがアエタ開発協会の独自プロジェクトとして機能しています。それなりのウェディングドレスを集めました。サイズ直しをするためのミシンと技術も手に入れました。…

しかし、いまひとつ冴えないのです。イケてない…、そう言うしかありません。その理由は…、ドレスしかないからでした。ドレスに合うメイクとヘア…、これが今のフィリピンの技術では間に合いません。色黒、ちりちりすぎるヘア、一般的なフィリピン人とは違う容姿、小さな黒人と呼ばれる所以である身体的な特徴を綺麗に見せることができる技術がありませんでした。

今回からのフィリピン・ブライダルボランティアの目標は 「アエタ族のブライダルを現地の人達で出来るようにする」 です。

講演「ママさん美容師の働き方」

ベルモード 坂 好恵さん



東海市のお話

名古屋まで、電車で15分ぐらい

鉄の街で製鉄所が多い、カゴメソースが有名

そして、坂角総本舗「ゆかり」(エビの煎餅)で有名、創業者の坂角次郎さんはなんと坂さんのひいおじいちゃんだそうです！

詳しくは→ <http://www.bankaku.co.jp/corporate/history.html>

私の美容人生

短大卒→OL(事務1年半)→セクハラで退社→ベルモードでバイト

楽しくて、通信で美容学校に通う。

26歳にスタイリストデビュー、27歳で100万円スタイリストになった。

役職が好きで、早く店長になりたかった。

30歳までに子供がほしかった。

～私の美容人生～



1999年（23歳）	ベルモード入社	2010年（34歳）	180万スタイリスト
2002年（26歳）	スタイリストデビュー	2011年（35歳）	270万スタイリスト
2003年（27歳）	売上100万スタイリスト	2014年（38歳）	360万スタイリスト
	チーフ昇格	2015年（39歳）	578万スタイリスト
	結婚		
2005年（29歳）	売上150万スタイリスト		
	長男出産のため産休（産前1カ月・産後2カ月）		
	復帰後6か月間は週3勤、その後完全復活！！		
2007年（31歳）	次男出産のため産休（産後2カ月）		
2008年（32歳）	『店販の達人への道』で一躍有名人に！！		
	マネージャー就任		



購買率 70%という結果を出して、「店販の達人への道」企画で伊藤先生に出逢いました。
「ピラニア」というニックネームを頂きました。

上を向いて生きるのが大好き、負けず嫌い、人と比べられるのが嫌いです。
そんな性格に、みんなが巻き込まれていく。

私の1日（3年前から）

私の一日	
6:00	起床
6:40～7:00	子供とマラソン
7:30	学校見送り
8:05	出社
8:10～9:00	朝礼・準備
9:00～17:30	営業
18:00	カルテ整理
18:30	帰宅
19:00	夕食作り
19:30	夕食
21:00	子供を寝かせる
21:30	カット練習
0:00	就寝



夜のカットレッスンは、マイホームにカットレッスン部屋を作った。

昨年の12月念願の店舗で1000万円樹立した。みんなお酒強い！

2015年12月のベルモードduree



2015年12月
最高売上樹立
総売上 10,429,073円
技術売上 8,225,376円
店販売上 2,203,694円

スタイリスト 3.5名
セラピスト 2名
アシスタント 1.5名
レセプション 1名



そして個人では

2014年12月と2015年12月



	2014年12月	2015年12月
総売上	3,595,105円	5,786,433円
技術売上	3,000,019円	4,389,563円
店販売上	595,088円	1,396,870円
店販売上	59%	67.3%

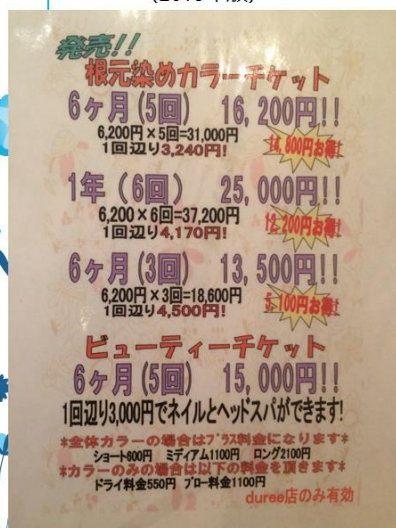


2014→2015 の売上を伸ばした行動

・カラーチケット

(2015年版)

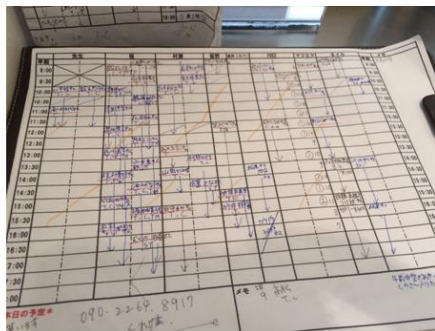
(2016年版)



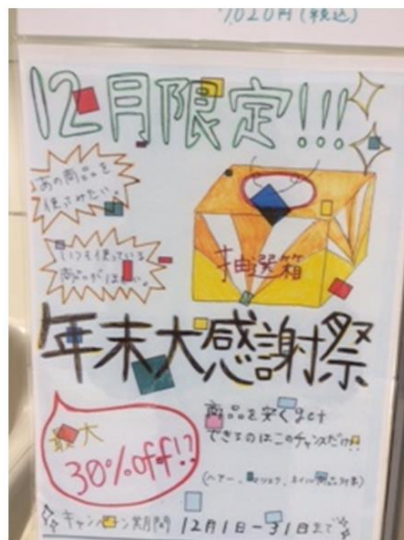
カラーチケット、年々進化している。1カ月に一回来てほしい。POPは手書きがいい。

予約表 30 分刻みで予約を取る。ほとんどの方が次回予約の方(20%Off)

・ 予約表



・ 店販祭り



くじ引き 30%Off 15%Off 10%Off ほとんど 15%のくじにしています。



↑ ↑ ↑ 商品 book を作って、セット面の雑誌の上に置いておく。

なんでも全力 ベルモードを有名にしたい。これが原動力です。

なんでも全力



私の主義「しからず育てる」

これからの私の仕事は、いいスタイリストを育てることです。

人を楽しませるのが美容師の仕事。ハロウィンの仮装は、お客さんに喜んでいただくこと。そのほかのイベントも同じで、どうすればお客様に楽しんでいただけるか？を考える。

ウディッキンは、私にとって美容師の心を学ばせていただいていますし、人と人とのつながりは本当に大切だと教えていただいております。

最後に、

「輝き続けるために、目標に向かってあきらめず進んでいけば高い水準で美容師を続けれる！」
皆さんも共に頑張りましょう！

最後に、沖縄メンバーはテーブルごとに分かれてディスカッションしました。



感じたことは、とにかくいつも明るい坂さんの周りに自然と人が集まってくるんだと思いました。強力な磁石のようにひきつける。そして困難なことがあっても、明るい前向きな性格で吹き飛ばす。方法より、坂さんの在り方を学ばせていただきました。

懇親会の様子



ということで今年最後の全国ウッディ定例会となりました。
1年間ありがとうございました。そして来年もよろしくお願い致します。
来年は、1月11日名古屋でお会いしましょう！
ウッディ事務局 向井健介