

ウッディチキン／長野例会

『例会レポート 126』

日 程	2017年 9 月 13 日(水)
会 場	『松本理容会館』 〒390-0811 長野県松本市中央1丁目21-3
参加者数	約 70 名 (内県外 30 名)
講演会内容	PM 19:00～21:00 ・ウッディチキン長野代表 ザック 江原さん挨拶 ・ウッディチキン伊藤豊代表の話 講演「ウッディチキンと美容師としての美しい生き方」 有限会社バグジー 代表取締役 久保 華図八先生
親睦会	PM21:30～



ウッディチキン事務局

文章・写真提供／向井 健介

<http://woodychicken.com>

info@woodychicken.com

秋晴れの松本に 70 名の仲間が集まりました。

今年は、長野ウッディ代表の江原さんが地元美容師さんを多数集めていただきました。

とてもいい時間になったと思います。

司会は、シャンゼリゼ美容室 百瀬さんと津端さんの 2 名で笑顔あふれるとてもやさしい感じでテンポよく進めてくれました。



伊藤代表の挨拶

熊本地震の経過報告

震災直後 10トントラック 20 往復分の物資が集まって迅速な対応ができた。

その後、各お店の店頭で募金箱を設置し 210 万円集まった。

3 月に熊本に久保さんと北田さんの 3 名で行ってきた。昨年の 9 月に引き続き、これまでに集まっていた 210 万円を 7 名の方(お店やサロンが倒壊している方たち)に 30 万円ずつ寄付した。今月で 1 年以上経過したがまだまだ復興には時間がかかるのが現状です。今後も引き続き募金活動をしていく。

フィリピンボランティアの報告

6 月にフィリピンへ 16 名で行ってきました。

2016 年 11 月に絆サロンができた。どんどん設備がよくなっている。

今回京都大学から教授の方が同行した。目的は、これまで国境なき医師団やいろんなボランティアの方とアエタ族のところにやってきましたが、笑顔にするのに 2 週間かかっていた。

それを 2 時間で笑顔にするウッディチキンを見てみたいという動機で。。

改めてビューティーの力を感じた。

次回は、11 月行きます。最大 30 名の参加です。1 サロンにつき 2 名まで。興味がある方は参加してください。

とにかく、アエタ族のブライダルプロジェクトは 10 年続ける。

フィリピンで 1 番素敵なブライダルにする！



講演「ウッディチキンと美容師としての美しい生き方」

有限会社 バグジー 代表取締役

久保 華図八先生



- ① ウッディの活動
- ② 幹部やスタイリストにお話し
- ③ 美しい経営

① ウッディチキンは 15 年前にスタートしました。
本を読んで、積徳をする。知識を行動に移す。

② 成功者はおおむね、周りとの関係性を良くできる人

- ・使命感・命を使う>>命＝時間 時間はみな平等で、どう使うかが大事。利他の精神
- ・目標を高く持つ。

高い目標を持っている人は、おのずと業績の高い人の行動を見て育つ。ので景色が違う
低い山と高い山の景色が違うのと同じ。 よって、業績の高い先輩の行動をまねる。習慣にする。

・現状を知る。

例えば、ダイエットするのに今の体重がわからないのと同じ。

- 昨年対比
- 紹介客数
- 再来店率

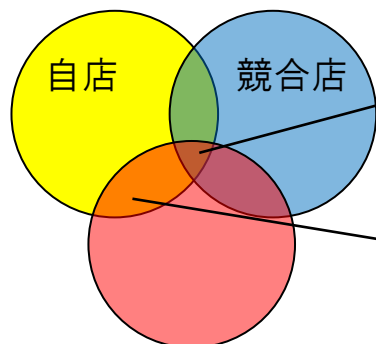
数字を見て今現在の自分を客観的に見る。そして行動を変える。

・当たり前の基準を上げる

- 朝を制することが大事
- 服装は大切
- 気遣いのレベル 上司に気に入られるかが大切。
- 営業中どんな時も笑顔をキープする

上記の行動を 3 年間続けられると、業績は必ずついてくる。

・地域一番の技術力、接客対応力を育てることがまず大切。



お客様のニーズ

3 つが重なっている所

・とにかく技術と感性を磨いて、地域 1 番を目指す。
身についた技術と感性は、一人一人の財産になります。

2 が重なっている所

・ここが競合店と差別ができていところ、しっかりと分析して強みを
伸ばしていく。意外と気づいてないことが多い

③ 美しい経営の話

- 弱者救済
- 関わる人の経営
- 地域にとって
- 長い目を見て続けることが大切

以上です。

いつも感じますが、テンポがよくて面白くてあっという間に 90 分が過ぎました。

いつもありがとうございます。勇気と元気を頂きました！

その後懇親会に移りましたが、久保先生の熱いエネルギーは皆さんに伝染し最後のしめの挨拶まで続きました…





次回は、東京でお会いしましょう！

ウツディ事務局
むかいけんすけ